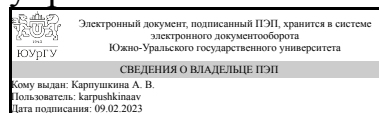


ЮЖНО-УРАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

УТВЕРЖДАЮ:
Директор института
Высшая школа экономики и
управления



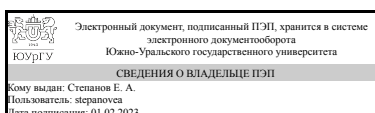
А. В. Карпушкина

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

дисциплины ДВ.1.06.01 Внешнеторговые контракты и документация
для специальности 38.05.02 Таможенное дело
уровень специалист тип программы Специалитет
специализация Организация таможенного контроля
форма обучения заочная
кафедра-разработчик Таможенное дело

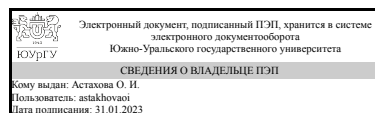
Рабочая программа составлена в соответствии с ФГОС ВО по направлению подготовки 38.05.02 Таможенное дело, утверждённым приказом Минобрнауки от 17.08.2015 № 850

Зав.кафедрой разработчика,
к.экон.н., доц.



Е. А. Степанов

Разработчик программы,
доцент



О. И. Астахова

1. Цели и задачи дисциплины

Цель дисциплины: изучение теоретических аспектов внешнеэкономических сделок, формирование у студентов целостной системы знаний о сущности и содержании внешнеэкономического контракта и основных документов, сопровождающих внешнеэкономическую деятельность, а также об основах правового регулирования международных коммерческих сделок. Задачи дисциплины: изучение теоретических основ организации мероприятий по подготовке, заключению и исполнению международных коммерческих договоров (контрактов) при осуществлении внешнеэкономической деятельности; освоение терминологии, применяемой в практике международной торговли; изучение особенностей основных договоров (контрактов), применяемых в международной торговле для различных видов сделок; изучение особенностей коммерческих, транспортно-экспедиторских документов и документов по платежно-банковским операциям; овладение навыками и приёмами по подготовке, заключению и исполнению внешнеторговых сделок; формирование у студентов умения использовать нормы российского и международного права при подготовке, заключении и исполнении международных торговых договоров (контрактов); формирование у студентов навыков по составлению внешнеэкономических контрактов.

Краткое содержание дисциплины

Юридические лица. Индивидуальные предприниматели. Доверенности и виды договоров. Правовое регулирование внешнеэкономических сделок. Международная торговая сделка. Структура внешнеторгового договора: преамбула, предмет контракта, количество товара, качество товара, цена и общая стоимость, базисные условия поставки, сроки поставки, упаковка и маркировка, условия платежа, транспортные условия, страхование, сдача-приемка товаров, гарантии, рекламации, штрафные санкции, форс-мажор, арбитраж, прочие условия. Документы по внешнеэкономическим сделкам: коммерческие, товаросопроводительные, транспортные, таможенные, страховые, банковские, прочие.

2. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины

Планируемые результаты освоения ОП ВО (компетенции)	Планируемые результаты обучения по дисциплине (ЗУНы)
ПК-1 способностью осуществлять контроль за соблюдением таможенного законодательства и законодательства Российской Федерации о таможенном деле при совершении таможенных операций участниками внешнеэкономической деятельности (далее - ВЭД) и иными лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела	Знать: особенности проведения международных торговых сделок, методику и особенности оформления различных видов внешнеторговых документов, специфические особенности заключения международных контрактов купли-продажи, законодательные акты, регулирующие процессы унификации и стандартизации внешнеторговых документов.
	Уметь: ориентироваться в вопросах, часто встречающихся при заключении и исполнении контрактов в международной купле-продаже товаров, составлять внешнеторговые контракты купли-продажи товаров, оформлять документы, сопровождающие и подтверждающие процессы

	<p>подготовки сделок купли-продажи, отгрузки, транспортировки, оплаты, страхования и таможенного оформления, применять нормативные акты международного и российского законодательства, регламентирующие составление внешнеторговых контрактов</p>
<p>ОПК-4 способностью понимать экономические процессы, происходящие в обществе, и анализировать тенденции развития российской и мировой экономик</p>	<p>Владеть: способами заключения контрактов, навыками составлять документы, сопровождающие и подтверждающие процессы подготовки сделок купли-продажи.</p> <p>Знать: особенности проведения международных торговых сделок, специфические особенности заключения международных контрактов купли-продажи, законодательные акты, регулирующие процессы унификации и стандартизации внешнеторговых документов</p> <p>Уметь: применять нормативные акты международного и российского законодательства, регламентирующие составление внешнеторговых контрактов</p> <p>Владеть: навыками анализа экономических процессов и тенденций развития российской и международной экономик</p>
<p>ПК-7 владением навыками заполнения и контроля таможенной декларации, декларации таможенной стоимости и иных таможенных документов</p>	<p>Знать: содержание внешнеторговых контрактов, их постатейные условия, применение типовых форм контрактов и общих условий поставок товаров, основные стандарты и правила составления внешнеторговых документов</p> <p>Уметь: составлять внешнеторговые контракты с юридически правильным и наиболее целесообразным способом формулирования его условий с учетом специфики внешнеторговой сделки, читать и заполнять основную транспортную и таможенную документацию, в обеспечении страхования и арбитража, уметь находить необходимую информацию об особенностях регулирования внешнеторговых операций в отдельных странах мира, применять унифицированные правила составления внешнеторговой документации</p> <p>Владеть: навыками и приемами составления, обработки и контроля таможенных, внешнеторговых и др. документов, в том числе таможенной декларации, декларации таможенной стоимости.</p>
<p>ПК-12 умением обеспечить защиту гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела</p>	<p>Знать: содержание внешнеторговых контрактов, их постатейные условия, применение типовых форм контрактов и общих условий поставок товаров, основные стандарты и правила составления внешнеторговых документов</p> <p>Уметь: составлять внешнеторговые контракты с юридически правильным и наиболее целесообразным способом формулирования его условий с учетом специфики внешнеторговой</p>

	<p>сделки, читать и заполнять основную транспортную и таможенную документацию, в обеспечении страхования и арбитража, уметь находить необходимую информацию об особенностях регулирования внешнеторговых операций в отдельных странах мира, применять унифицированные правила составления внешнеторговой документации</p> <p>Владеть: навыками и приемами грамотного составления, обработки и контроля таможенных, внешнеторговых и др. документов в целях обеспечения защиты гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела</p>
--	---

3. Место дисциплины в структуре ОП ВО

Перечень предшествующих дисциплин, видов работ учебного плана	Перечень последующих дисциплин, видов работ
Б.1.28 Основы внешнеэкономической деятельности, В.1.01 Правоведение	Не предусмотрены

Требования к «входным» знаниям, умениям, навыкам студента, необходимым при освоении данной дисциплины и приобретенным в результате освоения предшествующих дисциплин:

Дисциплина	Требования
Б.1.28 Основы внешнеэкономической деятельности	Знать: специфику транспортного обеспечения ВЭД и основы организации ВЭД на предприятии. Уметь: анализировать и оценивать перспективы организации и развития внешнеэкономической деятельности, оценивать риски ВЭД. Владеть: навыками выбора базисных условий поставки товаров (Инкотермс - 2010).
В.1.01 Правоведение	Знать: основы общей теории права, содержание правовых норм гражданского права, понятие, виды и формы сделок, основные виды договоров. Уметь: пользоваться кодексами законов и другими нормативно-правовыми актами, находить оптимальные варианты решения правовых проблем на основе знаний законов. Владеть: навыками решения спорных или конфликтных ситуаций на основе применения правовых норм.

4. Объём и виды учебной работы

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 з.е., 108 ч.

Вид учебной работы	Всего часов	Распределение по семестрам

		в часах	
		Номер семестра	
		10	
Общая трудоёмкость дисциплины	108	108	
<i>Аудиторные занятия:</i>	12	12	
Лекции (Л)	2	2	
Практические занятия, семинары и (или) другие виды аудиторных занятий (ПЗ)	10	10	
Лабораторные работы (ЛР)	0	0	
<i>Самостоятельная работа (СРС)</i>	96	96	
Подготовка внешнеторгового договора	12	12	
Подготовка к контрольной работе	20	20	
Подготовка комплекта документов для осуществления международной сделки купли-продажи товаров	20	20	
Самостоятельное изучение тем: Классификация юридических лиц (коммерческие и некоммерческие). Особенности организационно-правовых форм коммерческих ЮЛ. Особенности индивидуального предпринимательства. Преимущества и недостатки организационно-правовых форм коммерческих юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Филиалы и представительства. Органы управления и учредительные документы юридических лиц. Доверенности и виды договоров. Международная торговая сделка. Общие правила международной коммерческой практики, международные соглашения. Стандартизация и унификация внешнеторговых документов. Риски ВЭД. Проверка благонадежности контрагентов, признаки недобросовестности.	34	34	
Проверка благонадежности контрагентов (по предложенному списку) и сбор подтверждающих документов	10	10	
Вид итогового контроля (зачет, диф.зачет, экзамен)	-	зачет	

5. Содержание дисциплины

№ раздела	Наименование разделов дисциплины	Объем аудиторных занятий по видам в часах			
		Всего	Л	ПЗ	ЛР
1	Юридические лица. Индивидуальные предприниматели.	0	0	0	0
2	Доверенности и виды договоров.	0	0	0	0
3	Правовое регулирование внешнеэкономических сделок. Международная торговая сделка.	0	0	0	0
4	Структура внешнеторгового договора	7	1	6	0
5	Документы по внешнеэкономическим сделкам	5	1	4	0
6	Риски ВЭД	0	0	0	0

5.1. Лекции

№ лекции	№ раздела	Наименование или краткое содержание лекционного занятия	Кол-во часов
1	4	Структура внешнеторгового контракта купли-продажи, порядок оформления. Разделы внешнеторгового договора: преамбула, предмет контракта, количество товара, качество товара, сдача-приемка товаров, гарантии, цена и общая стоимость, условия платежа, базисные условия поставки, сроки поставки, упаковка и маркировка, транспортные условия, страхование,	1

		рекламации, штрафные санкции, форс-мажор, арбитраж, прочие условия	
2	5	Документы по внешнеэкономическим сделкам: коммерческие, товаросопроводительные, транспортные, таможенные, страховые, банковские.	1

5.2. Практические занятия, семинары

№ занятия	№ раздела	Наименование или краткое содержание практического занятия, семинара	Кол-во часов
1	4	Разделы внешнеэкономического договора: преамбула, предмет контракта, количество товара, качество товара, сдача-приемка товаров, гарантии. Разбор кейсов.	2
2	4	Разделы внешнеэкономического договора: цена и общая стоимость, условия платежа, базисные условия поставки. Валютные оговорки в контрактах. Распределение затрат между поставщиком и покупателем в зависимости от базисных условий поставки. Решение ситуационных заданий.	2
3	4	Внешнеторговый договор. Подготовка внешнеэкономического договора в малых группах.	2
4	5	Коммерческие документы. Товаросопроводительные документы. Изучение форм документов и их образцов.	2
5	5	Транспортные документы. Изучение форм документов и их образцов. Изучение перечней таможенных документов по внешнеэкономическим сделкам.	2

5.3. Лабораторные работы

Не предусмотрены

5.4. Самостоятельная работа студента

Выполнение СРС		
Вид работы и содержание задания	Список литературы (с указанием разделов, глав, страниц)	Кол-во часов
Проверка благонадежности контрагентов (по предложенному списку) и сбор подтверждающих документов	Материалы практических занятий, основная и дополнительная литература	10
Подготовка внешнеэкономического договора	Материалы лекций и практических занятий, основная и дополнительная литература	12
Самостоятельное изучение тем: Классификация юридических лиц (коммерческие и некоммерческие). Особенности организационно-правовых форм коммерческих ЮЛ. Особенности индивидуального предпринимательства. Преимущества и недостатки организационно-правовых форм коммерческих юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Филиалы и представительства. Органы управления и учредительные документы юридических лиц. Доверенности и виды	Материалы практических занятий, основная и дополнительная литература	34

договоров. Международная торговая сделка. Общие правила международной коммерческой практики, международные соглашения. Стандартизация и унификация внешнеторговых документов. Риски ВЭД. Проверка благонадежности контрагентов, признаки недобросовестности.		
Подготовка комплекта документов для осуществления международной сделки купли-продажи товаров	Материалы лекций и практических занятий, основная и дополнительная литература	20
Подготовка к контрольной работе	Материалы лекций, основная и дополнительная литература	20

6. Инновационные образовательные технологии, используемые в учебном процессе

Инновационные формы учебных занятий	Вид работы (Л, ПЗ, ЛР)	Краткое описание	Кол-во ауд. часов
Решение ситуационных заданий	Практические занятия и семинары	Решение ситуационных заданий по теме занятия.	2
Работа в малых группах	Самостоятельная работа студента	Выполнение домашних заданий в малых группах: подготовка внешнеторгового договора, подготовка комплекта документов для осуществления международной сделки купли-продажи товаров, проверка благонадежности контрагентов (по предложенному списку) и сбор подтверждающих документов	42
Разбор кейсов	Практические занятия и семинары	Изучение формулировок статей внешнеторговых договоров, поиск ошибок и предложение рекомендаций по улучшению условий внешнеторгового договора	2

Собственные инновационные способы и методы, используемые в образовательном процессе

Не предусмотрены

Использование результатов научных исследований, проводимых университетом, в рамках данной дисциплины: нет

7. Фонд оценочных средств (ФОС) для проведения текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины

7.1. Паспорт фонда оценочных средств

Наименование разделов дисциплины	Контролируемая компетенция ЗУНы	Вид контроля (включая текущий)	№№ заданий
Все разделы	ПК-1 способностью осуществлять контроль за соблюдением таможенного законодательства и	Промежуточный (зачет)	1-43

	законодательства Российской Федерации о таможенном деле при совершении таможенных операций участниками внешнеэкономической деятельности (далее - ВЭД) и иными лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела		
Все разделы	ПК-7 владением навыками заполнения и контроля таможенной декларации, декларации таможенной стоимости и иных таможенных документов	Промежуточный (зачет)	1-43
Все разделы	ПК-12 умением обеспечить защиту гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела	Промежуточный (зачет)	1-43
Все разделы	ОПК-4 способностью понимать экономические процессы, происходящие в обществе, и анализировать тенденции развития российской и мировой экономик	Промежуточный (зачет)	1-43
Все разделы	ПК-12 умением обеспечить защиту гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела	Текущий (контрольная работа)	1-2

7.2. Виды контроля, процедуры проведения, критерии оценивания

Вид контроля	Процедуры проведения и оценивания	Критерии оценивания
Промежуточный (зачет)	Письменный опрос осуществляется на последнем занятии изучаемого раздела. Студенту задаются 3 вопроса из списка контрольных вопросов. Время, отведенное на опрос - 25 минут. При оценивании результатов мероприятия используется балльно-рейтинговая система оценивания результатов учебной деятельности обучающихся (утверждена приказом ректора от 24.05.2019 г. № 179). Правильный ответ на вопрос соответствует 2 баллам. Частично правильный ответ соответствует 1 баллу. Неправильный ответ на вопрос соответствует 0 баллов. Максимальное количество баллов – 6. Весовой коэффициент мероприятия – 0,1.	Зачтено: рейтинг обучающегося за мероприятие больше или равен 60 %. Не зачтено: рейтинг обучающегося за мероприятие менее 60 %.
Текущий (контрольная работа)	Студенты рассчитывают цену сделки партии товара согласно базисных условий поставки внешнеторгового контракта. Время выполнения работы 20 мин. При оценивании результатов мероприятия используется балльно-рейтинговая система оценивания результатов учебной деятельности обучающихся (утверждена приказом ректора от 24.05.2019 г. № 179). Для оценки результатов тестирования используется шкала (1; 0). Критерии оценки: 1 балл: расчет произведен верно; 0 баллов: расчет произведен не верно ответа. Максимальное количество баллов – 1. Весовой коэффициент мероприятия – 0,1.	Зачтено: рейтинг обучающегося за мероприятие больше или равен 60 %. Не зачтено: рейтинг обучающегося за мероприятие менее 60 %
Текущий (контрольная работа)	Проводится в форме теста и ответа на открытые вопросы блок . Студенту необходимо ответить на 12 тестовых вопросов и открытый вопрос. Время, отведенное на тестирование - 30 минут. При оценивании результатов мероприятия используется балльно-рейтинговая система оценивания результатов учебной деятельности обучающихся (утверждена приказом ректора от 24.05.2019 г. № 179). Правильный ответ на тестовый	Зачтено: рейтинг обучающегося за мероприятие больше или равен 60 %. Не зачтено: рейтинг обучающегося за мероприятие менее 60 %

	вопрос соответствует 1 баллу. Правильный ответ на открытый вопрос соответствует - 1 баллу. Максимальное количество баллов – 13. Весовой коэффициент мероприятия – 0,1	
--	---	--

7.3. Типовые контрольные задания

Вид контроля	Типовые контрольные задания
Промежуточный (зачет)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Преимущества и недостатки ИП 2. Особенности, преимущества и недостатки ООО 3. Особенности, преимущества и недостатки ПАО 4. Особенности, преимущества и недостатки АО 5. Особенности, преимущества и недостатки товариществ 6. Особенности, преимущества и недостатки производственных кооперативов 7. Доверенность: определение, особенности, виды, сроки действия 8. Преамбула внешнеторгового договора: содержание статьи контракта 9. Предмет внешнеторгового контракта: содержание статьи контракта 10. Условие ВТД «Количество товара»: содержание статьи контракта, характеристики пунктов, которые включаются в эту статью. 11. Условие ВТД «Качество товара»: содержание статьи контракта, методы определения качества товара, документы, подтверждающие качество товара. 12. Условие ВТД «Цена и общая стоимость»: содержание статьи контракта, способы установления цены, способы фиксации цены (твердая, подвижная, скользящая цена) 13. Валютные оговорки (прямая и косвенная) 14. Базисные условия поставки категории E, C (определение, затраты покупателя и поставщика) 15. Базисные условия поставки категории D, F (определение, затраты покупателя и поставщика) 16. Переход права собственности на товар 17. Условие ВТД «Сроки поставки»: содержание статьи контракта, способы определения срока поставки, что может выступать в качестве даты поставки. 18. Условие ВТД «Упаковка и маркировка»: содержание статьи контракта, определения упаковки и маркировки товара, какую информацию должна содержать маркировка товара. 19. Условие ВТД «Условия платежа»: содержание статьи контракта 20. Формы безналичных расчетов, используемые во внешнеторговых сделках 21. Момент оплаты товара 22. Условие ВТД «Транспортные условия»: содержание статьи контракта 23. Условие ВТД «Страхование»: содержание статьи контракта 24. Условие ВТД «Сдача-приемка товаров»: содержание статьи контракта, виды сдачи-приемки товара и методы проверки количества и качества товара 25. Условие ВТД «Гарантии» 26. Условие ВТД «Рекламации»: содержание статьи контракта, способы урегулирования рекламаций 27. Условие ВТД «Санкции»: содержание статьи контракта 28. Условие ВТД «Форс-мажор»: определение форс-мажора, содержание статьи контракта 29. Условие ВТД «Арбитраж»: содержание статьи контракта 30. Условия ВТД «Юридические адреса сторон» и «Прочие условия»: содержание статей контракта 31. Должная осмотрительность при выборе контрагента 32. Гарантийный срок, срок годности и порядок их исчисления по договору поставки, сроки обнаружения недостатков переданного по договору поставки товара 33. Понятие и функции коммерческих документов во внешнеторговом контракте.

	<p>34. Основные виды коммерческих документов, применяемых во внешнеэкономической деятельности, характеристика их реквизитов.</p> <p>35. Виды платежно-банковских документов.</p> <p>36. Общая характеристика транспортных документов.</p> <p>37. Документы, применяемые при международной морской перевозке грузов. Коносамент и его виды</p> <p>38. Документы, применяемые при международной железнодорожной перевозке грузов.</p> <p>39. Документы, применяемые при международной воздушной перевозке грузов.</p> <p>40. Документы, применяемые при международной автомобильной перевозке грузов.</p> <p>41. Общая характеристика видов страхования, применяемых в рамках внешнеэкономической деятельности и особенности их документального обеспечения. Виды, основные реквизиты, порядок составления и заполнения, практика применения основных страховых документов.</p> <p>42. Товаросопроводительные документы по внешнеэкономическим сделкам: виды и характеристика</p> <p>43. Таможенные документы: виды и характеристика.</p>
Текущий (контрольная работа)	
Текущий (контрольная работа)	

8. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

Печатная учебно-методическая документация

а) основная литература:

Не предусмотрена

б) дополнительная литература:

Не предусмотрена

в) отечественные и зарубежные журналы по дисциплине, имеющиеся в библиотеке:

Не предусмотрены

г) методические указания для студентов по освоению дисциплины:

1. Правила ИНКОТЕРМС-2010

из них: учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студента:

1. Правила ИНКОТЕРМС-2010

Электронная учебно-методическая документация

№	Вид литературы	Наименование ресурса в электронной форме	Библиографическое описание
1	Основная литература	Электронно-библиотечная система	Блау, С. Л. Страхование внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / С. Л. Блау, Ю. А. Романова. — 4-е изд., стер. — Москва : Дашков и К, 2022.

		издательства Лань	— 174 с. — ISBN 978-5-394-04778-7. https://e.lanbook.com/book/277538
2	Дополнительная литература	Электронно-библиотечная система издательства Лань	Гупанова, Ю. Е. Повышение эффективности таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности: отраслевой аспект : монография / Ю. Е. Гупанова, А. А. Киселев. — Санкт-Петербург : Интермедия, 2022. — 172 с. — ISBN 978-5-4383-0254-4. https://e.lanbook.com/book/293702
3	Основная литература	Электронно-библиотечная система издательства Лань	Внешнеторговые контракты : учебник / М. С. Арабян, Р. В. Данилов, А. Б. Дмитриева [и др.] ; под редакцией М.С. Арабян. — Москва : Центркаталог, 2020. — 256 с. — ISBN 978-5-903268-22-1. https://e.lanbook.com/book/161554

9. Информационные технологии, используемые при осуществлении образовательного процесса

Перечень используемого программного обеспечения:

1. Microsoft-Windows(бессрочно)
2. Microsoft-Office(бессрочно)

Перечень используемых информационных справочных систем:

1. ООО "ГарантУралСервис"-Гарант(31.12.2022)
2. -Консультант Плюс(31.07.2017)

10. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Вид занятий	№ ауд.	Основное оборудование, стенды, макеты, компьютерная техника, предустановленное программное обеспечение, используемое для различных видов занятий
Лекции	524 (3)	Компьютер:MININT-5FUDO7A Intel Core Duo CPU E7500 @2.93GHz OSDisk(C) 465Gb/ ОЗУ 2.0ГБ - 1 шт. Цифровой проектор BENQ TH534 - 1 шт. Экран DA-LITE (240x240 см) - 1 шт. Webкамера LogitechHDwebcamC270 - 1 шт. Принтер HP LJ 1022 – 1 шт. Колонки SVEN SPS-821 - 1 шт. Парта 2-х местная на металлокаркасе (120x50x75 см) – 35 шт. Стол преподавателя (150x65x73см) - 1 шт. Стул Iso - 72 шт.
Практические занятия и семинары	638 (3б)	стол преподавателя - 1 шт., стул преподавателя - 1 шт., 18 парт, 36 стульев