ЮЖНО-УРАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

УТВЕРЖДАЮ: Директор института Институт спорта, туризма и сервиса

Электронный документ, подписанный ПЭП, хранится в системе электронного документоворога (Юхвю-Уральского государственного университета СВЕДЕНИЯ О ВЛАДЕЛЬЦЕ ПЭП Кому выдан: Эрлих В. В. Пользователь: егідкум дата подписання: 0112.2021

В. В. Эрлих

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

дисциплины 1.Ф.П1.03 Практикум по виду профессиональной деятельности **для направления** 43.03.02 Туризм

уровень Бакалавриат

профиль подготовки Технология и организация туроператорских и турагентских услуг

форма обучения заочная

кафедра-разработчик Туризм и социально-культурный сервис

Рабочая программа составлена в соответствии с ФГОС ВО по направлению подготовки 43.03.02 Туризм, утверждённым приказом Минобрнауки от 08.06.2017 № 516

Зав.кафедрой разработчика, д.пед.н., проф.

Электронный документ, подписанный ПЭП, хранится в системе электронного документооборота (ЮУргУ) (Ожно-Уральского государственного университета СВЕДЕНИЯ О ВЛАДЕЛЬЦЕ ПЭП Кому выдан: Третьякова Т. Н. Пользователь: tretiakovain Пата подписания 0.11.2 2021

Т. Н. Третьякова

Разработчик программы, доцент (-)

электронный документ, подписанный ПЭП, хранится в системе электронныго документооборгат (ОУВТ) У ОХВО-ЭРАЛЬСКОЙ СОЗВО-ВЕДЕНИЯ О ВЛАДЕЛЬЦЕ ПЭП Кому выдан: Назайнина Т. В. Пользовятель: лазайклару Пользовятель: лазайклару

Т. В. Назайкина

СОГЛАСОВАНО

Руководитель образовательной программы к.пед.н., доц.

Электронный документ, подписанный ПЭП, хранится в системе эмектронного документооборога (ОХРГУ)

СВЕДЕНИЯ О ВЛАДЕЛЬЦЕ ПЭП

Кому выдан: Котлирова О. В. Пользователь: kollarovasov

О. В. Котлярова

1. Цели и задачи дисциплины

Целью освоения дисциплины «Практикум по виду профессиональной деятельности» является формирование универсальных и профессиональных компетенций способности управлять своим временем, выстраивать и реализовывать траекторию саморазвития на основе принципов образования в течение всей жизни (УК-6), способности разрабатывать туристский продукт на основе современных технологий (ПК-2), способности организовывать и проводить рекреационные, спортивнооздоровительные, туристские, краеведческие и анимационные мероприятия на объектах туристской инфраструктуры (ПК-3), способен к продвижению туристского продукта с использованием современных технологий (ПК-4) Задачи дисциплины: сформировать у студентов способности управлять своим временем, выстраивать и реализовывать траекторию саморазвития на основе принципов образования в течение всей жизни - познакомить студентов с методами разработки туристского продукта на основе современных технологий - обучить студентов организовывать и проводить рекреационные, спортивно-оздоровительные, туристские, краеведческие и анимационные мероприятия на объектах туристской инфраструктуры - развить способность к продвижению туристского продукта с использованием современных технологий

Краткое содержание дисциплины

«Практикум по виду профессиональной деятельности» является одной из важнейших дисциплин направленной на повышение уровня подготовки к профессиональной деятельности по направлению 43.03.02 " Туризм". В результате усвоения дисциплины в ходе выполнения практических занятий применяются теоретические знания, развиваются и закрепляются навыки, необходимые для профессиональной деятельности

2. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины

Планируемые результаты освоения	Планируемые результаты
ОП ВО (компетенции)	обучения по дисциплине
УК-6 Способен управлять своим временем, выстраивать и реализовывать траекторию саморазвития на основе принципов образования в течение всей жизни	Знает: сущность и социальную значимость профессии; требования к профессиональной подготовленности в сфере сервиса и туризма Умеет: осуществлять поиск, сбор и структурирование информации, необходимой для решения профессиональных задач Имеет практический опыт: существующими технологиями профессиональной деятельности для планирования собственной стратегии профессионального развития
ПК-2 способен разрабатывать туристский продукт на основе современных технологий	Знает: технологии проектирования туристского продукта/программы/услуги при заданных критериях и нормативных требованиях Умеет: ставить задачи проектирования туристского продукта при заданных критериях и нормативных требованиях; разрабатывать туристский продукт с учетом технологических,

ПК-3 способен организовывать и проводить рекреационные, спортивно-оздоровительные, туристские, краеведческие и анимационные мероприятия на объектах туристской инфраструктуры	социально-экономических и других требований Имеет практический опыт: проектирования программ туров, экскурсионных программ и другие продуктов туристской деятельности Знает: классификацию туроператоров и турагентов, технологические процессы взаимодействия туроператоров и турагентов на всех этапах формирования и продвижения туристского продукта Умеет: организовывать реализацию проектов туристских продуктов, взаимодействие туроператора и турагента Имеет практический опыт: организации и
ПК-4 способен к продвижению туристского продукта с использованием современных технологий	методами формирования ассортимента туристских продуктов Знает: понятия «пакет услуг (тур)», «класс обслуживания», «туристский маршрут» (типы туристских маршрутов), «программа обслуживания» Умеет: продвигать и реализовывать туристский продукт с использованием информационных и коммуникативных технологий Имеет практический опыт: продаж туристского продукта и отдельных туристских услуг с использованием информационных и коммуникативных технологий

3. Место дисциплины в структуре ОП ВО

(6 семестр)	
(o cemecip)	

Требования к «входным» знаниям, умениям, навыкам студента, необходимым при освоении данной дисциплины и приобретенным в результате освоения предшествующих дисциплин:

Дисциплина	Требования
	Знает: основные правила, нормы и технику
	безопасности при проектировании и проведении
	природоведческих экскурсий, общие и
	специфические признаки и функции
	природоведческих экскурсий Умеет: применять
	основные правила, нормы и технику
	безопасности при реализации природоведческих
Методика природоведческих экскурсий	экскурсий, разрабатывать природоведческие
	экскурсии различных типов и применять
	различные методические приемы в ходе
	экскурсии Имеет практический опыт:
	ориентировании на местности, навыками
	оказания первой доврачебной помощи,
	использования приемов показа и рассказа в ходе
	природоведческой экскурсии
	Знает: основные понятия психологии, типы
	темперамента, содержание мотивации и
	психической регуляции поведения и
	деятельности человека, психологические основы
	функционирования познавательных, волевых и
	эмоциональных процессов для понимания
	собственных психологических особенностей
	управления временем Умеет: устанавливать
	гармоничные отношения в работе с клиентами,
	создавать благоприятный психологический
	климат в коллективе; изучать потребности
Психология	общества и личности, использовать
	психологические техники и методы тайм-
	менеджмента в собственной деятельности Имеет
	практический опыт: регулирования
	взаимоотношения людей: убеждения,
	доказательства, внушения и побуждения людей к
	необходимым действиям в процессе
	профессионального общения и совместной
	деятельности, развития мотивационно-волевой
	сферы личности для осуществления личностного
	развития и профессионального роста
	Знает: понятийный аппарат теории
	потребностей, иерархию потребностей и
Сервисология	психофизиологические возможности человека,
	основные классификации нужд, мотивов и
	ценностей человека, иерархию потребностей и
	психофизиологические возможности человека,
	правила и технику безопасности обслуживания
	потребителей Умеет: эффективно управлять
	своим временем, выстраивать и реализовывать
	траекторию саморазвития исходя из структуры
	личностных потребностей, мотивов и ценностей,
	ричностных потреоностей, мотивов и ценностей,

	T
	определять потребительский статус туристских
	услуг, применять правила и технику
	безопасности обслуживания потребителей Имеет
	практический опыт: критического восприятия
	личностных потребностей, мотивов и ценностей,
	осуществления клиенториентированных
	коммуникаций и предоставления качественных
	туристских услуг, безопасного обслуживания
	потребителей
	Знает: сущность и формы социального
	взаимодействия при организации анимационной
	и культурно-досуговой деятельности, методику
	массовых форм культурно-досуговых про-грамм;
	частные методики в культурно-досуговой
	деятельности (массовые, групповые,
	индивидуальные), технологии разработки и
	проведения анимационных и культурно-
	досуговых программ в туризме Умеет:
	взаимодействовать в команде при организации
	анимационной и культурно-досуговой
	деятельности, осуществлять постановку
Организация культурно-досуговой деятельности	групповых и индивидуальных форм культурно-
	досуговой деятельности при проектировании и
	реализации турпродукта, разрабатывать и
	проводить анимационные и культурно-досуговые программы для туристов Имеет практический
	опыт: организации культурно-досуговой
	деятельности как с группами туристов, так и с
	индивидуальными туристами, организации
	массового отдыха и досуга населения;
	использования сценарно-режиссерских
	технологий организации и проведения
	праздничных форм досуга, разработки и
	реализации анимационных и культурно-
	досуговых программ для туристов
	Знает: сущность социально-исторических
	аспектов краеведения, основные понятия,
	методы и средства краеведческой
	исследовательской работы, объекты и источники
	краеведения Умеет: анализировать исторические,
	культурологические, литературные,
	искусствоведческие аспекты краеведения для
	развития регионального туризма, проводить
Краеведение	краеведческие экскурсии по региону,
	разрабатывать содержание и методики
	проведения экскурсий в природу и на
	промышленное предприятие Имеет
	практический опыт: исследовательской
	деятельности в краеведении с целью создания
	концепций отдельных (социально-исторических)
	видов туризма в регионе, проведения научно-
	исследовательской краеведческой работы
История туристской деятельности	Знает: методологию анализа и синтеза
	исторических фактов и событий туристской
	индустрии, методологию анализа и синтеза
	исторических фактов и событий туристской

	T
	индустрии Умеет: определять возможные пути
	решения современных проблем в области
	туризма на базе имеющегося многовекового
	опыта, определять возможные пути решения
	современных проблем в области туризма на базе
	имеющегося многовекового опыта Имеет
	практический опыт: проведения сравнительного
	анализа истории становления и развития
	туризма, проведения сравнительного анализа
	истории становления и развития туризма
	Знает: понятие и сущность экскурсионной
	деятельности в туризме, культурные нормы и
	ограничения с учетом обычаев, традиций и
	этикета, существующих в других культурах
	(странах) и регионах, понятие и сущность
	общения в экскурсионной и туристской
	деятельности Умеет: разрабатывать экскурсии и
	программы экскурсионного обслуживания,
	строить программы обслуживания с учетом
	личностных психотипов представителей иной
Организация экскурсионного обслуживания	культуры на основе толерантности к другим
	1 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2
	культурам, языкам и религиям, применять
	клиентоориентированные технологии при
	организации экскурсионного обслуживания
	Имеет практический опыт: проектирования
	экскурсионных программ и трансферов на
	основе современных технологий, разработки
	экскурсионных программ, с учетом
	межкультурных норм и ограничений,
	коммуникации в экскурсионной деятельности
	Знает: туристские ресурсы региона, сущность,
	понятие и методологические основы
	регионального ресурсоведения, основные
	проблемы природопользования, реализующегося
	в различных регионах Российской Федерации
	Умеет: осуществлять оценку и проводить
	мониторинг туристских ресурсов региона,
Региональное ресурсоведение	решать задачи, связанные с определением
	природно-ресурсного потенциала Имеет
	практический опыт: проведения мониторинга и
	паспортизации туристских ресурсов региона,
	выполнения практических задач, использования
	картографических материалов, понимания
	комплексного характера системы
	природопользованиярегиона.
	Знает: технологии проектирования, разработки и
	реализации экскурсионных программ/услуг на
	основе современных технологий,
	инновационные технологии в области
Информационное сопровождение экскурсионных	продвижения экскурсионных услуг, виды
услуг	рекламы, средства распространения
	экскурсионных услуг с использованием
	современных технологий Умеет: создавать
	вербальные модели экскурсионных
	HDOEDSWW/MCHME B DOMESY HDOHACCS
	программ/услуг в рамках процесса проектирования на основе современных

	льзовать информационные
технологии для г	родвижении экскурсионных
	стический опыт: создания
вербальной моде	ли экскурсионных
программ/услуг	в рамках) в рамках процесса
проектирования,	разработки рекламных
материалов, ката	логов, брошюр для
	вых экскурсионных программ и
услуг	
Знает: ресурсное (культурно-истор деятельности, по культурно-истор номенклатуру ис специфику культ отдельных терри статистические и информации про туристско-рекрег исторических це России для целей проводить паспо исторических це России для целей проводить паспо исторических це России для целей создавать концеп региональных це культурно-истори практический оп культурно-истори экскурсионных обработки инфористорических об исследований, прособенностей рагисторических це понятий «культур	обеспечение познавательного оческого) вида туристской нятие и классификацию ических центров России, торических городов России, урно-исторического развития торий Умеет: используя другие методы обработки водить анализ и выявлять ационный потенциал культурнонтров и исторических городов туристской деятельности, ртизацию культурнонтров и исторических городов туристской деятельности, ции развития туризма нтров на основе имеющихся ических ресурсов Имеет ыт: презентации информации о ических центрах и бъектах; методами получения и омации о культурноньектах, в т. ч. навыками полевых оименения критериев оценки вличных культурнонтров, анализа и сопоставления оно-исторический центр»,
культурное насле	рии и культуры», «историко-
	экономические категории и
	ма (объем туристского потока;
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	итие материально-технической
<u> </u>	онд средств размещения, число
	й питания, средний чек, доля
<u> </u>	нико-экономические
7 ±	истского продукта/услуги, его
	нты; товарную, ресурсную,
Takohomuka k tyouzme u toctuhuuhom ouzhece - T	и ценовую политику
предприятии тур	истической индустрии и
	внеса Умеет: выявлять
	оказатели развития рынка
7 =	тво въезжающих/ выезжающих
TYPHICTOR PORTURE	ство туродней, денежные
	• •
затраты, произве	денные туристами за время
затраты, произве поездок); структ	денные туристами за время уру платежного баланса по
затраты, произве поездок); структ статье «Туризм»,	денные туристами за время

туристской индустрии и гостиничного бизнеса и проводить их диагностику Имеет практический опыт: поиска, расчета и анализа экономических показателей развития туризма, использования метода direct-costing, методики расчета базовых технико-экономических показателей созданного туристского продукта/услуги Знает: технологии разработки туристских продуктов/услуг на рынке внутреннего, въездного и выездного туризма, основные понятия туристского рынка, схему туристского кругооборота; место и роль туроператоров и агентов на туристском рынке и в туристской индустрии; понятие и основные функции туроператоров и агентов; отличия туроператорской и турагентской деятельности; распределение турпродукта; взаимоотношения туроператоров и турагентов; подходы к классификации туроператоров и агентов, особенности турпродукта как комплекса туристских услуг и результата агентскооператорского производства; уровни и формы туристского продукта; основы управления туристским продуктом и его жизненным циклом в рамках товарно-ассортиментной политики туроператоров и турагентов, формы представления ассортимента туроператора Умеет: компетентно определять необходимую структуру и содержание туристского продукта, разрабатывать предложения по формированию Технологии туроперейтинга ассортимента туристских продуктов: программ обслуживания, маршрутов и структуры поездок (в зависимости от целей поездок); формировать предложение туроператоров на основе рыночных исследований с использованием современного программного обеспечения, разрабатывать предложения по формированию ассортимента туристских продуктов: программ обслуживания, маршрутов и структуры поездок; формировать предложение туроператоров Имеет практический опыт: разработки туристских продуктов/ услуг на рынке внутреннего, въездного и выездного туризма, формирования ассортимента туристских услуг и продуктов; навыками решения практических задач, связанных с организацией путешествия; навыками получения, анализа и использования информации, а также современными информационными технологиями, необходимыми для организации путешествия. формирования ассортимента туристских услуг и продуктов; реализации туристского продукта с использованием современных информационных и технологий Внает: ресурсную составляющую особо Особо охраняемые природные территории для охраняемых природных территорий для туризма и рекреации

	разработки туристского продукта/услуги,
	понятие, сущность и классификацию особо
	охраняемых природных территорий мира, России
	и региона, понятие «экологический» туризм,
	разнообразие видов и форм экотуризма Умеет:
	осуществлять разработку туристского
	продукта/услуги на особо охраняемых
	природных территориях, выявлять специфику и
	дислокацию особо охраняемых природных
	территорий на территории России и региона,
	разрабатывать маршруты экологического
	туризма, экологических троп, разрабатывать
	содержание экомаршрутов в соответствии с
	концепцией экотуризма Имеет практический
	опыт: определения потенциально возможных
	особо охраняемых природных территорий для
	создания туристских продуктов, оценки
	туристского потенциала особо охраняемых
	природных территория для целей туризма и
	рекреации, по организации экологического
	туризма в национальных парках и природных
	территориях
	Знает: специфику туризма как особого вида
	деятельности и основные принципы
	функционирования туристской индустрии,
	структуру туристской индустрии, виды
	туристской деятельности, основные
	характеристики, возможности, назначение
	составляющих сферы туризма Умеет:
Основы туризма	самостоятельно приобретать, усваивать и
	применять практическую информацию
	анализировать события и ситуации в сфере
	туризма, применять методы обработки и
	интерпретации информации в туристской
	деятельности Имеет практический опыт: анализа
	информации об объектах инфраструктуры в
	региональном туризме, создания туристских
	программ в условиях региона
	Знает: знать туристские ресурсы региона,
	сущность, понятие и методологические основы
	регионального ресурсоведения, общие
	культурно-ценностные ориентиры в контексте
	имеющихся туристских ресурсов, понятие и
	классификацию культурно-исторических
Туристские ресурсы региона	туристских ресурсов, роль и значение
	туристских ресурсов в организации туристских
	продуктов/услуг Умеет: проводить оценку
	туристских расурсов рагиона, устанавливать
	туристских ресурсов региона, устанавливать
	систему взаимосвязей между имеющимися
	культурно-историческими туристскими ресурсами и межкультурным разнообразием
	региона, использовать знания о туристских
	ресурсах региона в процессе формирования
	туристского продукта и с целью создания
	концепций регионального развития туризма и его
L	nongengan pernonaumioro pasantini Typnsiia ii eto

	отдельных видов Имеет практический опыт:
	создания инновационных турпродуктов в
	региональном туризме, определения культурной
	привлекательности объектов туристских
	ресурсов региона, заполнения бланочной и
	нормативной документации для включения
	историко-культурных памятников в объекты
	туристской деятельности и экскурсионные
	маршруты, организации туристского продукта и
	создания концепций регионального туризма на
	основе имеющихся туристских ресурсов
	Знает: основные категории здорового образа
	жизни, основные признаки неотложных
	состояний и алгоритм действий при оказании
	первой медицинской помощи Умеет:
	использовать современные методы самооценки
	здоровья и определять признаки неотложных
	состояний и характер повреждений для
	определения способов оказания первой помощи,
Основы медицинских знаний	определения спосооов оказания первои помощи, определять признаки неотложных состояний и
	характер повреждений для определения
	способов оказания первой помощи Имеет практический опыт: оценки уровня здоровья,
	гигиенической культуры и ресурсов личного
	здоровьесбережения, неотложной помощи при
	наиболее распространённых патологических
	состояниях
	Знает: основные задачи и приемы планирования,
	организации, мотивации и координации
	деятельности структурных подразделений и
	отдельных сотрудников объектов туристской
	индустрии, базовые технологии управления в
	коллективе, основные этапы развития
	менеджмента с древнейших времен до наших
	дней, основные понятия, виды и технологии
	организационно-управленческой деятельности,
	базовую технологию управления саморазвитием
	на основе принципов образования и личностных
	характеристик Умеет: организовать работу
	функциональных подразделений предприятий
	туристской индустрии и применять методы
Менеджмент	контроля деятельности структурных
	подразделений предприятий туристской
	индустрии, организовывать работу исполнителей
	и управлять трудовыми коллективами в сфере
	туризма, организовать работу функциональных
	подразделений предприятий туристской
	индустрии и индустрии гостеприимства,
	организовывать работу исполнителей и
	управлять трудовыми коллективами Имеет
	практический опыт: определения целей и задач
	управления структурными подразделениями
	предприятий туристской индустрии,
	осуществления организационно-управленческой
	деятельности внутри коллектива,
	проектирования организационных отношений,
	просктирования организационных отношений,

	исходя из действующей нормативно-правовой
	базы, принятия решений в профессиональной
	деятельности
	Знает: основные виды программных продуктов
	для продвижения туристского продукта,
	основные виды программных продуктов для
	работы с текстовыми, графическими,
	статистическими, изобразительными данными и
	их особенности, телекоммуникационные
	системы и компьютерные сети в туризме;
	туристские информационные системы Умеет: использовать возможности современных
	информационных технологий для продвижения
	туристского продукта, осуществлять
	эффективный информационный поиск в
U. A any	глобальных информационных сетях,
Информационно-коммуникативные и гис-	осуществлять деловую коммуникацию с
технологии в туризме	использованием телекоммуникационные
	системы и туристских информационных систем
	Имеет практический опыт: работы с
	программными средствами для продвижения
	туристского продукта (редакторы для работы с текстом и разработки презентаций), работы в
	текстом и разработки презентации), работы в текстовых и графических редакторах, базах
	данных, программах для обработки
	статистических данных, сервисах Интернета.,
	использования информационно-
	коммуникативных и ГИС-технологий для
	осуществления делового общения и
	профессиональной деятельности в туризме
	Знает: основные понятия и виды активного
	туризма как формы массовой рекреации,
	возрастно-половые особенности развития
	физических качеств и формирования
	туристических навыков, основные правила, нормы и технику безопасности при
	проектировании и проведении активных форм
	туризма Умеет: выбирать типы и виды активного
	туризма в соответствии с физическим
	состоянием и подготовленностью туристов,
	планировать и проводить основные формы
	физкультурно-оздоровительных занятий
Активные виды туризма	туристической направленности с детьми
, , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	дошкольного и школьного возрастов, взрослыми
	людьми с учетом санитарно-гигиенических,
	климатических, региональных и национальных условий, применять основные правила, нормы и
	технику безопасности в туристском походе
	(пешем, водном, горном, спелео) Имеет
	практический опыт: составления и реализации
	программ спортивно-оздоровительного
	характера в активных видах туризма, проведения
	туристских походов для различных групп людей
	(дети дошкольного и школьного возрастов,
	взрослыми людьми различных возрастов),
	составления инструкций по технике

	Ī-
	безопасности в туристском походе и проведения инструктажа
Культурно-исторические туристские ресурсы	Знает: ресурсное обеспечение познавательного (культурно-исторического) вида туристской деятельности, формы включения культурно-исторических ресурсов в систему туристского обслуживания, общие культурно-ценностные ориентиры в контексте имеющихся туристских ресурсов, понятие и классификацию культурно-исторических туристских ресурсов Умеет: используя статистические и другие методы в процессе обработки информации проводить анализ и выявлять культурно-исторические туристские ресурсы для целей туристской деятельности, проводить отбор культурно-исторических ресурсов для включения в систему туристского обслуживания, устанавливать систему взаимосвязей между имеющимися культурно-историческими туристскими ресурсами и межкультурным разнообразием региона Имеет практический опыт: презентации информации о культурно-исторических туристских ресурсах, составления туристских продуктов на основе аттрактивности культурно-исторических ресурсов, определения культурноисторических ресурсов, определения культурной привлекательности объектов туристских ресурсов региона, заполнения бланочной и нормативной документации для включения историко-культурных памятников в объекты туристской деятельности и экскурсионные
Производственная практика, сервисная практика (6 семестр)	маршруты Знает: современные технологические процессы обслуживания туристов на предприятии, основные принципы организации коллективного труда, основы корпоративной культуры и культуры межличностного общения на предприятии туриндустрии, технику безопасности на конкретном предприятии и внутренние стандарты предприятия для обслуживания потребителя туристских услуг, основные технологии профессиональной коммуникации в процессе обслуживания потребителя туристских услуг, основные технологических услуг, основные технологические циклы и процессы обслуживания на предприятиях туриндустрии Умеет: осуществлять обслуживание туристов на основе инновационных технологий в соответствии с современными тенденциями мировой туриндустрии, толерантно воспринимать социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия в процессе обслуживания потребителя, выявлять проблемы, связанные с нарушениями техники безопасности на рабочем месте и указывать их в отчете по практике, предлагать мероприятия по решению проблем, организовать общение с

потребителем туристских услуг, основные технологические циклы и процессы обслуживания на предприятиях туриндустрии Имеет практический опыт: реализации технологических процессов в туристской деятельности и в процессе обслуживания потребителей туристских услуг, выполнения квалификационных требований, должностных инструкций и норм корпоративной культуры предприятий туриндустрии, безопасного обслуживания потребителя туристских услуг, на основе международных и российских нормативно-правовых актов, и внутренних стандартов предприятия, коммуникации в процессе обслуживания потребителей туристских услуг, реализации технологического цикла обслуживания потребителей на основе клиенториентированных технологий

4. Объём и виды учебной работы

Общая трудоемкость дисциплины составляет 4 з.е., 144 ч., 26,75 ч. контактной работы

Вид учебной работы	Всего часов	Распределение по семестрам в часах Номер семестра		
Общая трудоёмкость дисциплины	144	8 72	72	
Аудиторные занятия:	16	8	8	
Лекции (Л)	0	0	0	
Практические занятия, семинары и (или) другие виды аудиторных занятий (ПЗ)	16	8	8	
Лабораторные работы (ЛР)	0	0	0	
Самостоятельная работа (СРС)	117,25	59,75	57,5	
с применением дистанционных образовательных технологий	0			
Мультимедийная презентация. Использование телекоммуникационных технологий в обслуживании туристов	2	2	0	
Разноуровневые задачи и задания по теме "Организация и продвижение турпродукта"	12	0	12	
Выполнение индивидуального кейс-задания для подготовки к тренингу "Организация продаж и продвижение турпродукта"	10	0	10	
Индивидуальный проект	8	0	8	
подготовка к экзамену	17,5	0	17.5	
Подготовка к тренингу "Дистанционное обслуживание туристов"	16	16	0	
Подготовка к зачету	4	4	0	
Разноуровневые задачи и задания по темам: Туристские формальности, Паспортно-визовые формальности, Таможенно-тарифное регулирование, Меры безопасности как разновидность туристских формальностей.	10	10	0	

Мультимедийная презентация. Использование информационно- коммуникативных технологий в обслуживании туристов	2	2	0
Подготовка пакета документов на визу в Америку, Канаду, Австралию, Кипр, Шенген	13,75	13.75	0
Выполнение индивидуального кейс-задания для подготовки к тренингу "Дистанционное обслуживание туристов"	6	6	0
Подготовка портфолио	7	0	7
Мультимедийная презентация "Особенности отельной базы. пляжного отдыха"	3	0	3
Эссе "Анализ изменений в нормативно-правовом регулирование в разработке туристского продукта"	6	6	0
Консультации и промежуточная аттестация	10,75	4,25	6,5
Вид контроля (зачет, диф.зачет, экзамен)	-	зачет	экзамен

5. Содержание дисциплины

No	Наименование разделов дисциплины	Объем аудиторных занятий по видам в часах				
раздела	-	Всего	Л	П3	ЛР	
1	Технологические новации в туристской сфере	2	0	2	0	
2	Туристские формальности	6	0	6	0	
3	Турагентская деятельность, взаимодействия туроператоров и турагентов	4	0	4	0	
4	Продвижение туристского продукта с использованием современных технологий	4	0	4	0	

5.1. Лекции

Не предусмотрены

5.2. Практические занятия, семинары

<u>№</u> занятия	№ раздела	Наименование или краткое содержание практического занятия, семинара	Кол- во часов
1	1	Тренинг "Дистанционное обслуживание туристов"	2
2		Теоретические и организационные основы туристских формальностей. Туристские формальности отдельных стран мира. Меры безопасности как разновидность туристских формальностей. Нормативно-правовое регулирование в разработке туристского продукта	2
3	2	Паспортно-визовые формальности . Таможенно-тарифное регулирование	2
4	2	Медицинские формальности	2
5	3	Организация пляжного отдыха. Ведущие туроператоры. Особенности проектирования и реализации турпродукта. Отельная база популярных пляжных курортов для россиян.	1
6	3	Организация культурно-познавательных туров. Ведущие туроператоры. Особенности проектирования и реализации турпродукта. Особенности инфраструктуры.	1
7	1	Организация оздоровительных туров. Ведущие туроператоры. Особенности проектирования и реализации турпродукта. Особенности инфраструктуры.	1
8	•	Организация спортивных туров. Ведущие туроператоры. Особенности проектирования и реализации турпродукта. Особенности инфраструктуры.	1

5.3. Лабораторные работы

Не предусмотрены

5.4. Самостоятельная работа студента

	Выполнение СРС
Подвид СРС	Список литературы (с указанием разделов, гл
	Морозов, М. А. Информационные технологии в социально-культурном сервисе в 230500 "Социалкультур. сервис и туризм" М. А. Морозов, Н. С. Морозова 5-е
	Социально-культурный сервис и туризм: Тестовые задания: учебное пособие для сервис и туризм» и 100201 «Туризм»/ под ред. Т.Н. Третьяковой, Н.Н. Нохриной ЮУрГУ, 2011. – Ч.1 – 115 с.
Выполнение индивидуального кейс-задания для подготовки к тренингу "Организация продаж и продвижение турпродукта"	Туроперейтинг: Учебное Пособие / В.В. Жохова, Т.Г. Римская – Находка: филиал 89694-124-8
Индивидуальный проект	Туроперейтинг: Учебное Пособие / В.В. Жохова, Т.Г. Римская — Находка: филиал 89694-124-8 Шмелёва М.В. Туристские формальности: учебно-методическое пос
подготовка к экзамену	Туроперейтинг: Учебное Пособие / В.В. Жохова, Т.Г. Римская – Находка: филиал 89694-124-8 Шмелёва М.В. Туристские формальности: учебно-методическое по
Подготовка к тренингу "Дистанционное	Туроперейтинг: Учебное Пособие / В.В. Жохова, Т.Г. Римская – Находка: филиал 89694-124-8
	Фрейнкина, И. А. Документационное обеспечение управления предприятий тург направлениям 100400.62 Туризм" и 101100.62 "Гостиничное дело" И. А. Фрейнк ЮУрГУ Челябинск: Издательский Центр ЮУрГУ, 2013 202, [1] с. электрон. в Римская – Находка: филиал ФГБОУ ВПО «ВГУЭС» в г. Находке, 2014. – 128 с. I учебно-методическое пособие / М.В. Шмелёва. – Ульяновск: УлГУ, 2019. – 30 с.
Разноуровневые задачи и задания по темам: Туристские формальности, Паспортно-визовые формальности, Таможенно-тарифное регулирование, Меры безопасности как разновидность туристских	Социально-культурный сервис и туризм: Тестовые задания: учебное пособие для сервис и туризм» и 100201 «Туризм»/ под ред. Т.Н. Третьяковой, Н.Н. Нохриной ЮУрГУ, 2011. – Ч.1 – 115 с.

формальностей.	
Мультимедийная презентация. Использование информационно-коммуникативных технологий в обслуживании туристов	Морозов, М. А. Информационные технологии в социально-культурном сервисе и 230500 "Социалкультур. сервис и туризм" М. А. Морозов, Н. С. Морозова 5-е
Америку, Канаду,	https://ru.usembassy.gov/ru/ https://www.international.gc.ca/country-pays/russia-russiahttps://www.vfsglobal.com/en/individuals/index.html https://russia.embassy.gov.au/mshttp://www.mfa.gov.cy/mfa/Embassies/embassy_moscow.nsf/All/F316813FF1591923
Выполнение индивидуального кейс- задания для подготовки к тренингу "Дистанционное обслуживание туристов"	Туроперейтинг: Учебное Пособие / В.В. Жохова, Т.Г. Римская – Находка: филиал 89694-124-8
Подготовка портфолио	Туроперейтинг: Учебное Пособие / В.В. Жохова, Т.Г. Римская – Находка: филиал 89694-124-8
	Электронные каталоги туроператоров https://pegast.ru/agency/cooperation/catalogs tour.com/news.html?id=7019952&utm_source=admitad▮=c8a3c0d816fee41e2 https://www.pac.ru/clb/help/catalogs/
	http://ivo.garant.ru/#/doclist/13336:3 http://ivo.garant.ru/#/doclist/13353:5 http://ivo.g https://tourism.gov.ru/contents/documenty/normativno-pravovie-akty

6. Текущий контроль успеваемости, промежуточная аттестация

Контроль качества освоения образовательной программы осуществляется в соответствии с Положением о балльно-рейтинговой системе оценивания результатов учебной деятельности обучающихся.

6.1. Контрольные мероприятия (КМ)

№ KM	Се- местр	Вид контроля	Название контрольного мероприятия	Вес	Макс. балл	Порядок начисления баллов	Учи- тыва- ется в ПА
1	8	Текущий контроль	Тренинг «Дистанционное обслуживание туристов»	1	20	19-20 баллов — Студент свободно ориентируется в туристской терминологии. Знает понятия «пакет услуг (тур)», «класс обслуживания», «туристский маршрут» (типы туристских маршрутов), «программа обслуживания». Способен продвигать и реализовывать туристский продукт	зачет

						с использованием информационных и	
						коммуникативных технологий.	
						Владеет технологией продаж	
						туристского продукта и отдельных	
						туристских услуг с использованием	
						информационных и	
						коммуникативных технологий	
						15-18 баллов – Студент достаточно	
						свободно ориентируется в туристской	
						терминологии иногда обращаясь к	
						письменному тексту конспектов.	
						Способен продвигать и	
						реализовывать туристский продукт с	
						использованием информационных и	
						коммуникативных технологий	
						опираясь на инструкции. Владеет	
						основами технологии продаж	
						туристского продукта и отдельных	
						туристских услуг с использованием	
						информационных и	
						коммуникативных технологий	
						10-14 баллов – Выступающий не	
						вполне убедителен и уверен в	
						материале, частично нарушена	
						логика и техника реализовывать	
						туристский продукт с	
						использованием информационных и	
						коммуникативных технологий	
						допускаются множественные	
						ошибки, затрудняющие общее	
						понимание.	
						≤ 10 баллов – Теоретический	
						материал, терминология и технология	
						обслуживания не проработаны,	
						изложение нелогично, представлен с	
						грубыми ошибками.	
						18-20 баллов – Студент свободно	
						ориентируется в технологии	
						проектирования услуги при заданных	
						критериях и нормативных	
						требованиях, осуществляет поиск,	
						сбор и структурирование	
			Toonomy			информации, необходимой для	
			Теоретические и			решения поставленной задачи.	
			организационные			Расчеты произведены верно,	
2	8	Текущий	основы туристских	1	20	формуляры заполнены без ошибок.	nomez
2	0	контроль	формальностей. Решение	1	20	15-17 баллов – Студент	зачет
		_				ориентируется в технологии	
			практических			проектирования услуги при заданных	
			задач.			критериях и нормативных	
						требованиях, осуществляет поиск,	
						сбор и структурирование	
						информации, необходимой для	
						решения поставленной задачи следуя	
						инструкции. Расчеты произведены	
						верно, формуляры заполнены без	
						/	

	,
	ных ошибок.
	юв – Студент слабо
	ется в технологии
	вания услуги при заданных
	и нормативных
	ях, затруднен поиск, сбор и
	рование информации,
	иой для решения
	ной задачи следуя
	и. Расчетах допущены
	и формуляры заполнены с
ошибками	
	ов – Студент не
	ется в технологии
	вания услуги при заданных
	и нормативных
	ях, не может осуществить
	ор и структурирование
	ии, необходимой для
	поставленной задачи следуя
	и. Расчеты не верны,
	ы заполнены с ошибками.
	ов – Студент свободно
1 1 1 1	ется в технологии
	вания услуги при заданных
	и нормативных
	ях, осуществляет поиск,
	уктурирование
	ии, необходимой для поставленной задачи.
	окументов определен верно,
	ы заполнены без ошибок.
	- Студент ориентируется в
	и проектирования услуги
	ных критериях и
	ных требованиях,
Осуществ	іяет поиск, сбор и
паспортно-визовые структуры	рование информации,
Такуний формальности.	рование информации, пой для решения
3 8 контроль 1 аможенно- 1 10 поставлен	ной задачи следуя
тарифное	и. Список документов
T I T T T T T T T T T T T T T T T T T T	верно, формуляры
1 1 1 1 =	і без существенных
ошибок.	
	з – Студент слабо
	уется в технологии
	вания услуги при заданных
	и нормативных
	ях, затруднен поиск, сбор и
	рование информации,
	ой для решения
	ной задачи следуя
	ии. Список документов и
	ы заполнены с ошибками.
	з – Студент не
	уется в технологии

						проектирования услуги при заданных критериях и нормативных требованиях, не может осуществить поиск, сбор и структурирование информации, необходимой для решения поставленной задачи следуя инструкции. Список документов определен не верно, формуляры заполнены с ошибками.	
4	8	Текущий контроль	Медицинские формальности	1	10	9-10 баллов — Студент свободно ориентируется в технологии проектирования услуги при заданных критериях и нормативных требованиях, осуществляет поиск, сбор и структурирование информации, необходимой для решения поставленной задачи. Расчеты произведены верно, формуляры заполнены без ошибок. 8 баллов — Студент ориентируется в технологии проектирования услуги при заданных критериях и нормативных требованиях, осуществляет поиск, сбор и структурирование информации, необходимой для решения поставленной задачи следуя инструкции. Расчеты произведены верно, формуляры заполнены без существенных ошибок. 6-7 баллов — Студент слабо ориентируется в технологии проектирования услуги при заданных критериях и нормативных требованиях, затруднен поиск, сбор и структурирование информации, необходимой для решения поставленной задачи следуя инструкции. Расчетах допущены недочеты и формуляры заполнены с ошибками. ≤ 5 баллов — Студент не ориентируется в технологии проектирования услуги при заданных критериях и нормативных требованиях, не может осуществить поиск, сбор и структурирование информации, необходимой для решения поставленной задачи следуя инструкции. Расчеты не верны, формуляры заполнены с ошибками.	зачет
5	8	Проме- жуточная аттестация	Тест	-	45	45 баллов – 46-50 правильных ответов. 40 баллов – 43-45 правильных	зачет

		 			ı		
						ответов. 35 баллов — 38-42 правильных ответов. 30 баллов — 34-37 правильных ответов. 25 баллов — 30-33 правильных ответов. 0-20 баллов — 1-29 правильных ответов.	
6	9	Текущий контроль	Организация пляжного отдыха. Особенности отельной базы. Подготовка презентаций	1	10	коммуникативных технологий опираясь на инструкции. Владеет основами технологии продаж туристского продукта и отдельных туристских услуг с использованием информационных и коммуникативных технологий 6-7 баллов — Выступающий не вполне убедителен и уверен в материале, частично нарушена логика и слабое предствление о технике реализовывать туристский продукт с использованием информационных и коммуникативных технологий допускаются множественные ошибки, затрудняющие общее понимание. ≤ 5 баллов — Теоретический материал, терминология не проработаны, изложение нелогично, представлен с грубыми ошибками.	экзамен
7	9	Текущий контроль	Организация оздоровительных туров. Особенности.	1	10	9-10 баллов – Студент свободно ориентируется в туристской терминологии. Знает понятия «пакет услуг (тур)», «класс обслуживания»,	экзамен

			проектирования и реализации турпродукта			«туристский маршрут» (типы туристских маршрутов), «программа обслуживания». Способен продвигать	
						и реализовывать туристский продукт с использованием информационных и коммуникативных технологий. Владеет технологией продаж	
						туристского продукта и отдельных туристских услуг с использованием информационных и	
						коммуникативных технологий 8 баллов – Студент достаточно свободно ориентируется в туристской	
						терминологии иногда обращаясь к письменному тексту конспектов. Способен продвигать и	
						реализовывать туристский продукт с использованием информационных и коммуникативных технологий	
						опираясь на инструкции. Владеет основами технологии продаж туристского продукта и отдельных	
						туристских услуг с использованием информационных и коммуникативных технологий	
						6-7 баллов – Выступающий не вполне убедителен и уверен в материале, частично нарушена логика и техника	
						реализовывать туристский продукт с использованием информационных и коммуникативных технологий допускаются множественные	
						ошибки, затрудняющие общее понимание. ≤ 5 баллов – Теоретический	
						материал, терминология и технология обслуживания не проработаны, изложение нелогично, представлен с	
						грубыми ошибками. 9-10 баллов – Выступающие свободно ориентируется в	
						представляемом материале, без опоры на письменный текст, материал логично выстроен мысль излагается свободно, содержание	
8	9	Текущий контроль	Организация спортивных туров	1	10	соответствует теме, идеи сформулированы четко, изложены ясно, логично и полно, выводы обоснованы, на вопросы	экзамен
						преподавателя дается полный и развернутый ответ. Студенты свободно ориентируются в туристской терминологии. Знают понятия «пакет услуг (тур)», «класс	
						понятия «пакет услуг (тур)», «класс обслуживания», «туристский маршрут» (типы туристских	

маршрутов), «программа обслуживания». Способны продвигать и реализовывать туристский продукт с использованием информационных и коммуникативных технологий. Владеют технологией продаж туристского продукта и отдельных туристских услуг с использованием информационных и коммуникативных технологий 8 баллов – Выступающие достаточно свободно ориентируется в представляемом материале, иногда обращаясь к письменному тексту, логика изложения в целом не нарушена, не препятствующие общему пониманию, содержание соответствует теме, идеи сформулированы четко, изложены ясно, выводы сделаны частично или не всегда обоснованы, на вопросы преподавателя дается понятный ответ.

Студенты Способен продвигать и реализовывать туристский продукт с использованием информационных и коммуникативных технологий опираясь на инструкции. Владеет основами технологии продаж туристского продукта и отдельных туристских услуг с использованием информационных и коммуникативных технологий 6-7 баллов – Выступающий не вполне убедителен и уверен в представляемом материале, текст доклада читается, частично нарушена логика изложения материала, допускаются множественные ошибки, на вопросы преподавателя даются краткие и несодержательные ответы. Содержание частично соответствует теме, идеи сформулированы не четко, есть недочеты в логике и полноте изложения, выводы обоснованы недостаточно убедительно. ≤ 5 баллов – Материал не проработан, изложен нелогично, представлен с грубыми ошибками, ответы на вопросы выступающие дать затрудняется. Содержание не соответствует теме, идеи сформулированы нечетко, нелогично

и обрывочно, выводов нет.

9	9	Текущий контроль	Организация культурно- познавательных туров	1	10	9-10 баллов — Студент свободно ориентируется в туристской терминологии. Знает понятия «пакет услуг (тур)», «класс обслуживания», «туристский маршрут» (типы туристских маршрутов), «программа обслуживания». Способен продвигать и реализовывать туристский продукт с использованием информационных и коммуникативных технологий. Владеет технологией продаж туристского продукта и отдельных туристских услуг с использованием информационных и коммуникативных технологий 8 баллов — Студент достаточно свободно ориентируется в туристской терминологии иногда обращаясь к письменному тексту конспектов. Способен продвигать и реализовывать туристский продукт с использованием информационных и коммуникативных технологий опираясь на инструкции. Владеет основами технологии продаж туристского продукта и отдельных туристского продукта и отдельных туристского продукта и отдельных туристских услуг с использованием информационных и коммуникативных технологий 6-7 баллов — Выступающий не вполне убедителен и уверен в материале, частично нарушена логика и техника реализовывать туристский продукт с использованием информационных и коммуникативных технологий допускаются множественные ошибки, затрудняющие общее понимание. ≤ 5 баллов — Теоретический материал, терминология и технология обслуживания не проработаны, изложение нелогично, представлен с грубыми ошибками.	экзамен
10	9	Текущий контроль	Тренинг Организация продаж и продвижение турпродукта	1	20	18-20 баллов — Логотип и слоган отражают основной замысел туристского продукта. Учтены все этапы. План-график мероприятий последователен и развернут. Оптимальный выбор его элементов аргументирован обоснован. Безошибочное соотнесение бюджета. Исчерпывающее и точное описание замысла и позиции продукта и постановка целей и задач для рекламного агентства. 14-18 баллов — Логотип и слоган не	экзамен

четко отражают основной замысел туристского предукта. В план-график мероприятий допушены небольшие неточности. Оптимальный выбор его элементов аргументирован обоснован. Безошибочное соотпесение бюджета. Исчерпывающее и точное описание замысла и позыши продукта и постановка целей и задач для рекламного агентства. 12-14 бадлов — Логотип и слоган пе отражают основной замысся туристского продукта. При разработке плана допущена непоследовательность в этапах, выпущены значимые этапы. Инструментация. В соотпесснии болужета допушена значимые этапы. Инструментация. В соотпесснии конкурентных преимуществ допушена значимые этапы. Инструменты продвижения выбраны приблачительно, отсутствует аргументым преимуществ постановки целей и задач для рекламного агентства. ≤ 12 башлов — Логотии и слоган не разработан. План не составлен. Затрульнегся в выборе виструментов продвижения. Бюджет не реалистичен, Конкурентные преимущества не определены. Замысен не еформулирован. В конкурентные преимущества не определены. Замысен не еформулирован. В конкурентые преимущества не определены. Замысен не еформулирован. В конкурентые ответы на вопросы преподавателя, выражение спосто мысния, приместие примесров в подтверждение своето мнения и аргуменнологии; допускаются отдельные мелкие ошпбки. 36-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своето мнения, приместие примесров в подтверждение своето мнения и аргументации, допускаются отдельные мелкие ошпбки. 34-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своето мнения и аргументации, допускаются отдельные мелкие ошпбки. 34-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своето мнения и аргументации, пет примеров в гологиверждение своето мнения и аргументации, пет примеров подавателя, при детем допускаются отдельные опросы преподавателя, по нет на вопросы преподавателя, по нет на в					I			
мероприятий допущены пебодлание неточности. Оптимальный выбор его элементом аргументирован обоснован. Безошибочное соотпесение беджета. Исчерпывающее и точное описание замысла и позиции продукта и постановка целей и задач для рекламитого агентема. 12-14 баллоп – Логочия и слоган не отражают основной замысел турместкого продукта. При разработке плана допущена непоследовательность в этапах, выпущены защимые этапи. Инструментация. В соотчесении бюджета допущены опибки, сумым затрат окрутлены. При определении конкурентных преимуществ допущена значимые отпань. В соотчесении конкурентных преимуществ допущена значимые отпань. В соотчесении конкурентных преимуществ допущена значимые отпань допущены и слоган не разработан. План не составлен. Затрузняется в выборе инструментов продимяслия, Бюджет не реалистичен. Конкурентные преимущества не определены. Замысел не фермулирован. Концепция продвижения отсутствует. 36-40 баллов – Логочески обоснованные разработки, приведене примеров в подтверждение соото мнения, пиросы преподвателя, выражение соото мнения, пиросы преподвателя, выражение соото мнения, пиросы преподвателя, по теть на вопросы преподвателя по теть на вопросы преподва							-	
неточности. Оптимальный выбор его элементов аргументирован обоснован. Безошибочное соотчессние бюджета. Исчерпывающее и точное описание замысала и поэтним продукта и постановка целей и задач для рекламиюто агентства. 12-14 баллов — Логотии и слоган не отражают основной замысаел туристского продукта. При разработке плана допунсна непоследовательность в этапах, выпущены значимые этапы. Инструменты продыжения выбраны приблизительно, отсутствует аргументация. В соотнесении бюджет допущены значимая ошибка, сумпы затрат округлены. При определении конкурентных преимуществ допущена значимая ошибка, нет постановки целей и задач для рекламного агентства. ≤ 12 баллов — Логотии и слоган пе разработани. План не составлен. Затрудняется в выборе инструментов продвижения. Бюджет не реалистичен. Конкурентные преимущества не определены. Замысел не сформулировал. Копщепция продвижения отсутствует. 36-40 баллов — Логически обосноваливье развернутые ответы на вопросы преподавателя, выражение своего миения, пирокий набор профессиональной терминологии, допускаются отдельные мелкие опибки. 36-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего миения или нет доводов в вто подтверждение своего миения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего миения или нет доводов в вто подтверждение своего миения и аргументации, нет примеров в подтверждение ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение ответы на вопросы преподавателя, прупности при высказывающей стана ответы на вопросы преподавателя, при приментации нет доводение ответы на воп								
замементов аргументирован обоснован. Безошибочное соотвесение бюджета. Исчернывающее и точное описание замысла и постановка педей и задвачдия рекламного агентства. 12-14 бадлов — Логотип и слоган пеотражают основной замысса. При разработке плана долущена испоследовательность в этапах, выпущены значимые этапы. Инструменты продвижения выбралы приблизительно, отсутствует аргументация. В соотнесении бюджета долущено миски, сумым затрат окрудентных предвижения выбралы приблизительно, отсутствует аргументация. В соотнесении бюджета долущено миски, сумым затрат окрудентных предвижения долущенов писки, сумым затрат окрудентных предвижения долущенов писки, сумым затрат окрудентных предвижения долушенов предвижения долушенов писки, сумым затрат окрудентных предвижения долушенов предвижения долушенов предвижения. Водушенов предвижения быто долушенов предвижения быто долушенов предвижения долушенов предвижения долушенов предвижения долушенов предвижения долушенов предвижения долушенов в подтверждение своего мнения, приведения примеров в подтверждение своего мнения или нет доводов в го отдельные мелкие опибки. 36-24 баллов – Развернутые ответы на вопросы преподавателя, во нет своего мнения или нет доводов в го отдерждение своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение: ошобки от отдельные мелкие опибки. 36-24 баллов – Краткие ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в го отдерждение: ошобки долушеномного при высказавании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение: ошобки дагачение опибки. 34-240 баллов – Краткие ответы на вопросы преподавателя, но нет сроя при высказавании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение: ошобки дагачение опибки. 36-24 баллов – Краткие ответы на вопросы преподавателя нет доводов в подтверждение: ошобки дагачение опибки. 36-24 баллов – Вазвернутью ответы на вопросы преподавателя, пругности при высказаться от при высказаться доводение ответы, аргументации, нет примеров в подтверждение опибки. 36-24 баллов – Вазверные ответы								
обоснован. Безопибочное соотнесение бюджета. Исчернывающее и точное описание замысла и позиции продукта и постановка педей и задва для рекламного агентетва. 12-14 баллов — Логотип и слоган не отражают основной замыссл туристского продукта. При разработке плана долущена непоследовательность в этапах, вългупјень значимые этапы. Инструменты продвижения выбраны приблизительно, отсутствует аргументация. В соотнесении бюджета долушена опибки, суммы заграт округлены. При определении конкурентных преимуществ долушена значимая ошнобка, нет постановки целей и задвач для рекламного агентетва. ≤ 12 баллов — Логотип и слоган не разработан. План не составлен. Затрудияется в выборе инструментов предвижения. Бюджет не реалистичен. Конкурентные преимущества пс определены. Замысел не сформулирован. Концепция продвижения отсутствует. 36-40 баллов — Логочески обосновальной терминологии, допускаются отдельные мелкие опибки. Заб-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподвавтеля, выражение своето мнения, приведение примеров в подтверждение своето мнения и вопросы преподвавтеля, по нет своето мнения, приведение примеров в подтверждение опибки. Заб-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподвавтеля, по нет своето мнения и аргументации, пет примеров в подтверждение опибки. Заб-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподвавтеля, по нет своето мнения и аргументации, пет примеров в подтверждение опибки. Заб-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподвавтеля, по нет своето мнения и аргументации, пет примеров в подтверждение опибки. Зеб баллов — Развернутые ответы на вопросы преподвавтеля, по нет своето мнения и аргументации, пет примеров в подтверждение своето мнения и аргументации, пет примеров в подтверждение опибки. Зеб баллов — Развернутые ответы на вопросы преподвавтеля, трудности при высказавании своето мнения и аргументации, пет примеров в подтверждение своето мнения и аргументации, пет примеров в подтверждение опибки. Зеб баллов — Развернутые ответы на вопросы преподвавтеля, по нет своето мнений запа							_	
соотнесение бюджета. Исчерывающее и точное описание замысла и позиции продукта и постановка целей и задач для рекламного агентства. 12-14 баллов — Логотип и слоган не отражают основной замыссл туристского продукта. При разработке плана допущена непоследовательность в этапы. Инструменты продвижения выбраны приблизительно, отсутствует аргументация. В соотнесении бюджета допущены ошибки, сумым затрат округлены. При определении конкурсптных преимуществ допущены ошибки, сумым затрат округлены. При определении конкурсптных преимуществ допущена значимая ошибка, пст постановки целей и задач для рекламного агентства. ≤ 12 баллов — Логотип и слоган не разработан. План ие составлен. Затрулияется в выборе инструментов продвижения. Бюджет пе реалистичен. Конкурентные преимущества не определены. Замысел не сформулирован. Концепция продвижения отсутствует. Зб-40 баллов — Потченски обоснованные развернутые ответы на вопросы преподавателя, выражение своето мнения, пинрокий набор профессиональной терминологии, допускаются отдельные мелкие опибки. Зб-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, по нет своето мнения или нет доводов в вот отдетерждение своето мнения или нет доводов в вот отдетерждение спибки. Зб-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своето мнения и прументации, нет примеров в подтверждение; ошибки. Зси баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своето мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своето мнения или нет доводов в подтверждение; ошибки. Зси баллов — Неадекватные ответы, оттаные не примеров в подтверждение своето мнения, отраниченный запас турнстской терминологии, ошибки. Зси баллов — Неадекватные ответы, оттаные на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своето мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение; ошибки. Зси баллов — Неадекватные ответы, от станые на поттерждение своето мнения, отраниченный запас турнстской терминологии, ошибки. Зси баллов — Неадекватные ответы, от станые на								
Исчерпывающее и точное описание замысла и полиции продукта и постановка впей и задая для рекламного агентетва. 12-14 баллов — Логотип и слоган не отражают основной замыссл туристского продукта. При разработке планя допушена непоследовательность в этапах, выпущены значимые этапы. Инструменты продвижения выбраны приблизительно, отсутствует аргументация. В соотпессиии бюджета допущены ощибки, суммы затрат округлены. При определении конкурентных преимуществ допущена значимая ощибка, нет постановки целей и задая для рекламного агентетва. ≤ 12 баллов — Логотип и слоган не разработап. Плап пс составлен. Затрудняется в выборе инструментов продвижения. Бюджет не реалистичен. Конкурентные преимущества пс определены. Замысел не сформулирован. Копшепция продвижения отсутствует. Зб-40 баллов — Логически обоснованные развернутые ответы на вопросы преподаватела, выражение своето мнения, приведение примеров в подтверждение своето мнения, пирокий пабор профессиональной терминологии; допускаются отдельные мелкие ошибки. Зб-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, по нет своето мнения или нет доводов в гот подтверждение своето мнения и аргументации, нет примеров в обът терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы, среминологии, ошибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,								
амысла и позиции продукта и постановка целей и задач для рекламного агентства. 12-14 баллов — Логотип и слоган не отражают основной замыссл туристского продукта. При разработке плана допущена непоследовательность в этапах, выпущены значимые этапы. Инструменты продвижения выбраны приблизительно, отсутствует аргументация. В соотнесении бюджета допущены ощибки, суммы затрат округлены. При определении конкурентных преимуществ допущены значимые этапы. ≤ 12 баллов — Логотип и слоган пе разработан. План пе соотавлени конкурентных преимуществ допущены значимые этапы. ≤ 12 баллов — Логотип и слоган пе разработан. План пе соотавлен. Затрудняется в выборе инструментов продъижения. Бюджет пе реалистичен. Конкурентные преимущества не определены. Замысел не сформулирован. Коншепция продъижения отеутствует. Зб-44 баллов — Логотип и слоган на вопросы преподавателя, выражение своего мнения, приведение примеров в подтверждение своего мнения, широкий набор профессиональной терминологии; допускаются отдельные мелкие ощибки. Зб-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, во нет своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение; ошибки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своето мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение; ошибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы, стрминологии, опибки.							· ·	
постановка целей и задач для рекламного агентства. 12-14 баллов — Логотип и слоган не отражают основной замысел туристского продукта. При разработке плана допущена цепоследовательность в этапах, выпущены значимые этапы. Инструменты продвижения выбраны приблизительно, отсутствует аргументация. В соотпесении бюлжета допущены ошибки, суммы затрат округлены. При определении конкурентных преимуществ допущена значимаю ошибки, суммы затрат округлены. При определении конкурентных преимуществ допущена значимаю опибки, суммы затрат округлены. При определении конкурентных преимущества постан не разработан. План не составлен. 3 атрудняется в выборе инструментов продвижения. Бюлжет не реалистичен. Конкурентные преимущества пе определены. Замысел не сформулирован. Концептия продвижения отсутствует. 36-40 баллов – Логически обоснованные драгорова в подтверждение своето мнения, широкий набор профессиональной терминологии; допускаются отдельные мелкие ошибки. 36-24 баллов — Разверпутые ответы на вопросы преподавателя, и о нет своето мнения преподавателя, и о нет своето мнения преподавателя, трудности при высказывании своето мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своето мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своето мнения, ограниченный запас туристской терминологии, опибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,							-	
рекламного агентства. 12-14 баллов — Логотип и слоган не отражают сновной замысел туристского продукта. При разработке плана допущена пспоследовательность в этапах, выпущены значимые этапы. Инструменты продвижения выбраны приблизительно, отсутствует аргументания. В соотнесении бюжета допушены опшбки, суммы затрат округлены. При определении конкурентных преимуществ допушена значимая опшбки, суммы затрат округлены. При определении конкурентных преимуществ допушена значимая опшбки, нет постановки целё и задач для рекламного агентства. ≤ 12 баллов — Логотип и слоган не разработан. План не составлен. Затрудняется в выборе инструментов продвижения. Бюджет не реалистичен. Конкурентные преимуществ пе определены. Замысел не сформущирован. Копшенция продвижения отсутствует. 36-40 баллов — Логически обоснованные развернутые ответы на вопросы преподавателя, выражение своего мнения, приведение примеров в полтверждение своего мнения, приведение примеров а полтверждение своего мнения, приведение примеров в тотательение межке ошпбки. 36-24 баллов — Разверпутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения, приведение примеров в стополтверждение своего мнения и аргументации, нет доводов в стополтверждение, своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченый запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов — Неадскватные ответы,							± •	
11 9 Промежателния Вопросы к экзамену Вопросы к экзамену Вопросы к экзамену Вопросы к экзамену Вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументании приодивения, то нет притермедене; ошибки. Закамен и аргументании приодивення, то нет подтверждение; ошибки. Закамен и аргументы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументании при высказывании своего мнения и аргументании при высказывании своего мнения и аргументы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументании при высказывании своего мнения и аргументании при при высказывании своего мнения и аргументании, пст примеров в подтверждение; ошибки. 24-20 баллов – Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументании, пст примеров в подтверждение своего мнения и аргументании преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументании, пст примеров в подтверждение своего мнения и аргументании, пст примеров в подтверждение своего мнения и аргументании, пст примеров в подтверждение своего мнения и аргументании пст примеров в подтверждение своего мнения и аргументании нето преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументании нето преподавателя, то нето своего мнения и аргументании нето преподавателя, то нето при высказывании своего мнения и аргументании нето преподавателя, то нето при высказывании своего мнения и аргументании преподавателя, то нето при высказывании своего мнения и аргументании преподавателя, то нето преподавателя, то нето при высказывателя нето преподавателя, то нето							постановка целей и задач для	
отражают основной замыссл туристского продукта. При разработоке плана долущена непоследовательность в этапах, выпущены значимые этапы. Инструменты продвижения выбраны приблизительно, отсутствует аргументации, В соотнесении бюджета долущены опибки, суммы затрат округлены. При определении конкурентных преимуществ долущена значимыя ошибка, нет постановки целей и задач для рекламного агентства. ≤ 12 баллов — Логотип и слоган не разработан. План не составлен. Затрудняется в выборе инструментов продвижения бюджет не реалистичен. Конкурентные преимущества не определены. Замысел не сформулирован. Концепция продвижения отсутствует. З6-40 баллов — Логически обоснованные развернутые ответы на вопросы преподавателя, выражение своето мнения, приведение примеров в полтверждение своего мнения, потрускаются отдельные мелякие ошибки. З6-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своето мнения или нет доводов в сто подтверждение; опибки. 36-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, по нет своето мнения или нет доводов в сто подтверждение; опибки. 36-24 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, прущности при высказывании своето мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своето мнения, ограниченый запас туристской терминологии, опшбки. ≤ 20 баллов — Неадскватные ответы,							<u> </u>	
туристского продукта. При разработке плана допущена непоследовательность в этапах, выпущены значимые этапы. Инструменты продвижения выбраны приблизительно, отсутствует аргументация. В соотнесении бюджета допущены ошибки, суммы затрат округлены. При определении конкурентных преимуществ допущена значимая ошибка, пст постановки целей и задач для рекламного агентства. ≤ 12 баллов — Логотип и слоган не разработан. План не составлен. Затрудняется в выборе инструментов продвижения. Бюджет не реалистичен. Конкурентные преимущества не определены. Замысел не сформулирован. Концепция продвижения отсутствует. Зб-40 баллов — Логически обоснованные развернутые ответы на вопросы преподавателя, выражение своето мнения, приведение примеров в подтверждение своето мнения, широкий набор профессиональной терминологии; допускаются отдельные мелкие ошибки. Зб-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своето мнения или пст доводов в сто подтверждение; опибки. З4-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своето мнения, отраниченный запас туристской терминологии, опибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы, ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,							12-14 баллов – Логотип и слоган не	
разработке плана допущена пепоследовательность в этапах, выпущены значимые этапы. Инструменты продвижения выбраны приблизительно, отсутствует аргументация. В соотнесении бюджета допущены ошибки, суммы заграт округлены. При определении копкурентных преняуществ допущена значимая ошибка, нет постановки целей и задач для рекламного агентства. ≤ 12 баллов — Логотип и слоган не разработан. План не составлен. Загрудняется в выборе инструментов продвижения. Бюджет не реалистичен. Конкурентные преимущества пс определены. Замысел не сформулирован. Концепция продвижения отсутствует. 36-40 баллов — Логически обоснованные развернутые ответы на вопросы преподавателя, выражение своето мнения, приведение примеров в подтверждение своето мнения, инрокий набор профессиональной терминологии; допускаются отдельные мелкие ошибки. 36-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, по нет своето мнения или нет доводов в его подтверждение; опиибки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, по нет своето мнения или нет доводов в его подтверждение; опиибки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, прущности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своето мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,							отражают основной замысел	
Пепоследовательность в этапах, выпущены значимые этапы. Ииструменты продвижения выбраны приблизительно, отсутствует аргументаниродивижения выбраны приблизительно, отсутствует аргументация. В соотнесении бюджета допущена ошлейки, суммы затрат окруплены. При определении конкурентных преимуществ допущена значимая ошибка, нет постановки целей и задач для рекламного агентства. ≤ 12 баллов — Логотип и слоган не разработан. План не составлен. Затрудняется в выборе инструментов продвижения. Бюджет не реалистичен. Конкурентные преимущества не определены. Замысел не сформущирован. Концепция продвижения отсутствует. Зб-40 баллов — Логически обоснованные развернутые ответы на вопросы преподавателя, выражение своего мнения, щирокий набор профессиональной терминологии; допускаются отдельные мелкие ошибки. Зб-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. Зб-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 балло в - Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, цет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,							туристского продукта. При	
Выпущены значимые этапы. Инструменты продвижения выбраны приблизительно, отсутствует аргументация. В соотнесении бюджета допущены опшбки, суммы затрат округлены. При определении конкурентных преимуществ допущена значимая опшбка, нет постановки целей и задач для рекламного агентства. ≤ 12 баллов — Логотип и слогап пе разработан. План не составлен. Затрудняется в выборе инструментов продвижения. Бюджет пе реалистичен. Конкурентные преимущества не определены. Замысел не сформулирован. Концепция продвижения отсутствует. 36-40 баллов — Логически обоснованные развернутые ответы на вопросы преподавателя, выражение своего мнения, широкий набор профессиональной терминологии; допускаются отдельные мелкие опшбки. 36-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, по пет своего мнения или нет доводов в его подтверждение своето мнения, аргументации, нет примеров в подтверждение своето мнения, ограниченный запас туристской терминологии, опшбки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы, ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,							разработке плана допущена	
Инструменты продвижения выбраны приблизительно, отсуствует аргументация. В соотнесении бюджета допущены опшбки, суммы заграт округлены. При определении конкурентных преимуществ допущена значимая ошибка, пет постановки целей и задач для рекламного агентства. ≤ 12 баллов — Логотип и слоган не разработан. План не составлен. Затрудняется в выборе инструментов продвижения. Бюджет пе реалистичен. Конкурентные преимущества не определены. Замьсен не сформулирован. Концепция продвижения отсутствует. 36-40 баллов — Логически обоснованные развернутые ответы на вопросы преподавателя, выражение своего мнения, приведение примеров в подтверждение своего мнения, пирокий набор профессиональной терминологии; допускаются отдельные мелкие ошибки. 36-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в сго подтверждение; опшобки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своето мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,							непоследовательность в этапах,	
приблизительно, отсутствует аргументация. В соотнесении бюджета допущены описки, суммы затрат округлены. При определении конкурентных преимуществ допущена значимая ошибка, пст постановки целей и задач для рекламного агентства. ≤ 12 баллов – Логотип и слоган не разработан. План не составлен. Затрудняется в выборе инструментов продвижения. Бюджет не реалистичен. Конкурентные преимущества не определены. Замысел не сформулирован. Концепция продвижения отсутствует. 36-40 баллов – Логически обоснованные развернутые ответы на вопросы преподавателя, выражение своего мнения, приведение примеров в подтверждение своего мнения, широкий набор профессиональной терминологии; допускаются отдельные мелкие ошибки. 36-24 баллов – Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов – Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, опибки. ≤ 20 баллов – Неадекватные ответы,							выпущены значимые этапы.	
приблизительно, отсутствует аргументация. В соотнесении бюджета допущены описки, суммы затрат округлены. При определении конкурентных преимуществ допущена значимая ошибка, пст постановки целей и задач для рекламного агентства. ≤ 12 баллов – Логотип и слоган не разработан. План не составлен. Затрудняется в выборе инструментов продвижения. Бюджет не реалистичен. Конкурентные преимущества не определены. Замысел не сформулирован. Концепция продвижения отсутствует. 36-40 баллов – Логически обоснованные развернутые ответы на вопросы преподавателя, выражение своего мнения, приведение примеров в подтверждение своего мнения, широкий набор профессиональной терминологии; допускаются отдельные мелкие ошибки. 36-24 баллов – Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов – Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, опибки. ≤ 20 баллов – Неадекватные ответы,								
аргументация. В соотнесении бюджета допущены опиобки, суммы затрат округлены. При определении конкурентных преимуществ допущена значимая ошибка, нет постановки целей и задач для рекламного агентства. ≤ 12 баллов – Логотип и слоган не разработан. План пе составлен. Затрудняется в выборе инструментов продвижения. Бюджет пе реалистичен. Конкурентные преимущества пе определены. Замысел пе сформулирован. Конкепция продвижения отсутствует. 36-40 баллов – Логически обоенованные развернутые ответы на вопросы преподавателя, выражение своего мнения, приведение примеров в подтверждение своего мнения, пинрокий набор профессиональной терминологии; допускаются отдельные медкие опиобки. 36-24 баллов – Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; опиобки. 24-20 баллов – Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристекой терминологии, опиобки. ≤ 20 баллов – Неадекватные ответы,								
бюджета допущены ошибки, суммы заграт окрутлены. При определении конкурентных преимуществ допущена значимая опибка, нет постановки целей и задач для рекламного агентства. < 12 баллов – Логотип и слоган не разработан. План не составлен. Загрудняется в выборе инструментов продвижения. Бюджет не реалистичен. Конкурентные преимущества не определены. Замысел не сформулирован. Концепция продвижения отсутствует. 36-40 баллов – Логически обоснованные развернутые ответы на вопросы преподавателя, выражение своего мнения, пирокий набор профессиональной терминологии; допускаются отдельные межие ошибки. 36-24 баллов – Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; опибки. 24-20 баллов – Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, опибки. ≤ 20 баллов – Неадекватные ответы,								
затрат округлены. При определении конкурентных преммуществ допупцена значимая опшибка, нет постановки целей и задач для рекламного агентства. ≤ 12 баллов — Логотип и слоган не разработан. План не составлен. Затрудняется в выборе инструментов продвижения. Бюджет не реалистичен. Конкурентные преимущества не определены. Замысел не сформулирован. Концепция продвижения отсутствует. 36-40 баллов — Логически обоснованные развернутые ответы на вопросы преподавателя, выражение своего мнения, широкий набор профессиональной терминологии; допускаются отдельные мслкие опшбки. 36-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченый запас туристской терминологии, опшбки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,								
конкурентных преимуществ допущена значимая ошибка, нет постановки целей и задач для рекламного агентства. ≤ 12 баллов — Логотип и слоган не разработан. План не составлен. Затрудняется в выборе инструментов продвижения. Бюджет не реалистичен. Конкурентные преимущества не определены. Замысел не сформулирован. Концепция продвижения отсутствует. 36-40 баллов — Логотип с стотутствует. 36-40 баллов — Логотип и слоган не разработан. Конкурентные преимущества не определены. Замысел не сформулирован. Концепция продвижения отсутствует. 36-40 баллов — Логотически обоснованные развернутые ответы на вопросы преподавателя, выражение своего мнения, пирокий набор профессиональной терминологии; допускаются отдельные мелкие ошибки. 36-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,								
Проме- жуточная аттестация Проме- жуточная аттестация Проме- жуточная аттестация Вопросы к экзамену Вопросы к отдельные мелкие ошибки. 36-24 баллов – Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения ин нет доводов в его подтверждение своето мнения ин нет доводов в его подтверждение станы на вопросы преподавателя, выражение своето мнения ин нет доводов в его подтверждение; ошибки. 36-24 баллов – Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов – Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов – Неадекватные ответы,								
Промевопросы к экзамену Промевопросы к экзамену Вопросы к экзамену Вопросы к экзамену Промевопросы преподавателя, но нет своето мнения и портверждение; опиобки. 24-20 баллов – Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение соего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение; опшобки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение соего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение соего мнения, ограниченный запас туруцетской терминологии, опшобки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,								
рекламного агентства. ≤ 12 баллов — Логотип и слоган не разработан. План не составлен. Затрудняется в ыборе инструментов продвижения. Бюджет не реалистичен. Конкурентные преимущества не определены. Замысел не сформулирован. Коншепция продвижения отсутствует. 36-40 баллов — Логически обоснованные развернутые ответы на вопросы преподавателя, выражение своего мнения, приведение примеров в подтверждение своего мнения, широкий набор профессиональной терминологии; допускаются отдельные мелкие ощибки. 36-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ощибки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, опшбки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,							· ·	
11 9 Промежуточная аттестация Вопросы к экзамену - 40 10								
разработан. План не составлен. Затрудняется в выборе инструментов продвижения. Бюджет не реалистичен. Конкурентные преимущества не определены. Замысел не сформулирован. Концепция продвижения отсутствует. 36-40 баллов – Логически обоснованные развернутые ответы на вопросы преподавателя, выражение своего мнения, приведение примеров в подтверждение своего мнения, широкий набор профессиональной терминологии; допускаются отдельные мелкие ошибки. 36-24 баллов – Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения и инт доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов – Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов – Неадекватные ответы,							<u> </u>	
Проме- жуточная аттестация Вопросы к экзамену Вопросы преподавателя, но нет своего мнения ин нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов – Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≥ 20 баллов – Неадекватные ответы,								
продвижения. Бюджет не реалистичен. Конкурентные преимущества не определены. Замысел не сформулирован. Концепция продвижения отсутствует. 36-40 баллов – Логчески обоснованные развернутые ответы на вопросы преподавателя, выражение своего мнения, приведение примеров в подтверждение своего мнения, широкий набор профессиональной терминологии; допускаются отдельные мелкие опшоки. 36-24 баллов – Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов – Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченый запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов – Неадекватные ответы,								
реалистичен. Конкурентные преимущества не определены. Замысел не сформулирован. Концепция продвижения отсутствует. 36-40 баллов — Логически обоснованные развернутые ответы на вопросы преподавателя, выражение своего мнения, приведение примеров в подтверждение своего мнения, широкий набор профессиональной терминологии; допускаются отдельные мелкие ошибки. 36-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,							1 10	
Проме- Проме- жуточная аттестация Вопросы к экзамену Вопросы к экзамену Вопросы к экзамену Вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 36-24 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,							-	
Проме- жуточная аттестация Вопросы к экзамену Вопросы к экзамену Вопросы к энзамену Вопросы к экзамену Вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов − Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов − Неадекватные ответы,							F	
11 9								
Проме- жуточная аттестация Вопросы к экзамену Вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,								
Проме- жуточная аттестация Вопросы к экзамену Вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,								
Вопросы преподавателя, выражение своего мнения, приведение примеров в подтверждение своего мнения, широкий набор профессиональной терминологии; допускаются отдельные мелкие ошибки. 36-24 баллов − Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов − Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов − Неадекватные ответы,								
Промежуточная аттестация Вопросы к экзамену Вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,								
Промежуточная аттестация Вопросы к экзамену Вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов − Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов − Неадекватные ответы,							1 1 1	
Промежуточная аттестация Вопросы к экзамену Вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов − Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов − Неадекватные ответы,								
Промежуточная аттестация Вопросы к экзамену - 40 Промежуточная аттестация Вопросы к экзамену - 40 Промежуточная аттестация Вопросы к экзамену - 40 Терминологии; допускаются отдельные мелкие ошибки. 36-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,							<u> </u>	
Проме- жуточная аттестация Вопросы к экзамену - 40 Проме- жуточная аттестация Вопросы к экзамену - 40 Отдельные мелкие ошибки. 36-24 баллов – Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов – Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов – Неадекватные ответы,								
Промежуточная аттестация Вопросы к экзамену - 40 Зб-24 баллов — Развернутые ответы на вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,								
Промежуточная аттестация Вопросы к экзамену - 40 На вопросы преподавателя, но нет своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,								
9 Вопросы к экзамену - 40 своего мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,								
9 жуточная аттестация экзамену - 40 своето мнения или нет доводов в его подтверждение; ошибки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,			Проме-	D.			* *	
экзамену подтверждение; ошибки. 24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,	11	9	-	*	_	40		экзамен
24-20 баллов — Краткие ответы на вопросы преподавателя, трудности при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов — Неадекватные ответы,			•	экзамену				
при высказывании своего мнения и аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов – Неадекватные ответы,								
аргументации, нет примеров в подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов – Неадекватные ответы,								
подтверждение своего мнения, ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов – Неадекватные ответы,							_	
ограниченный запас туристской терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов – Неадекватные ответы,								
терминологии, ошибки. ≤ 20 баллов – Неадекватные ответы,							-	
≤ 20 баллов – Неадекватные ответы,								
1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1								
непонимание вопросов							≤ 20 баллов – Неадекватные ответы,	
							непонимание вопросов	
преподавателя, ограниченный запас						<u> </u>	преподавателя, ограниченный запас	

 		 •	
		понятийного аппарата, большое	
		количество ошибок.	

6.2. Процедура проведения, критерии оценивания

Вид промежуточной аттестации	Процедура проведения	Критерии оценивания
экзамен	Собеседование	В соответствии с пп. 2.5, 2.6 Положения
зачет	Тест	В соответствии с пп. 2.5, 2.6 Положения

6.3. Оценочные материалы

Компетенции	и Результаты обучения		№ KM 1234567891011								
	, , ,				4	5 (67	7 8	9 1	01	. 1
УК-6	Знает: сущность и социальную значимость профессии; требования к профессиональной подготовленности в сфере сервиса и туризма	+	+	+	+	+	+		-+-	- +	-
УК-6	Умеет: осуществлять поиск, сбор и структурирование информации, необходимой для решения профессиональных задач	+	+	+	+	+	+-	++		- +	-
УК-6	Имеет практический опыт: существующими технологиями профессиональной деятельности для планирования собственной стратегии профессионального развития	+	+	.+-	+				-	- +	-
ПК-2	Знает: технологии проектирования туристского продукта/программы/услуги при заданных критериях и нормативных требованиях		+	+	+	+				- +	-
ПК-2	Умеет: ставить задачи проектирования туристского продукта при заданных критериях и нормативных требованиях; разрабатывать туристский продукт с учетом технологических, социально-экономических и других требований		+	+	+					+ +	-
ПК-2	Имеет практический опыт: проектирования программ туров, экскурсионных программ и другие продуктов туристской деятельности		+	+	+				-	+ +	-
ПК-3	Знает: классификацию туроператоров и турагентов, технологические процессы взаимодействия туроператоров и турагентов на всех этапах формирования и продвижения туристского продукта	+				+				+ +	-
ПК-3	Умеет: организовывать реализацию проектов туристских продуктов, взаимодействие туроператора и турагента	+								- 4	-
ПК-3	Имеет практический опыт: организации и методами формирования ассортимента туристских продуктов	+								- +	-
ПК-4	Знает: понятия «пакет услуг (тур)», «класс обслуживания», «туристский маршрут» (типы туристских маршрутов), «программа обслуживания»	+				+-	+	 		- +	-
ПК-4	Умеет: продвигать и реализовывать туристский продукт с использованием информационных и коммуникативных технологий	+						 - - -	+-	+	-
ПК-4	Имеет практический опыт: продаж туристского продукта и отдельных туристских услуг с использованием информационных и коммуникативных технологий	+						- - -	+	+	-

Фонды оценочных средств по каждому контрольному мероприятию находятся в приложениях.

7. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

Печатная учебно-методическая документация

а) основная литература:

- 1. Морозов, М. А. Информационные технологии в социальнокультурном сервисе и туризме. Оргтехника [Текст] учеб. для вузов по специальности 230500 "Социал.-культур. сервис и туризм" М. А. Морозов, Н. С. Морозова. - 5-е изд., стер. - М.: Академия, 2007. - 238, [1] с. ил.
- 2. Фрейнкина, И. А. Документационное обеспечение управления предприятий туриндустрии [Текст: непосредственный] учеб. пособие по направлениям 100400.62 Туризм" и 101100.62 "Гостиничное дело" И. А. Фрейнкина; Юж.-Урал. гос. ун-т, Каф. Туризм и соц.-культур. сервис; ЮУрГУ. Челябинск: Издательский Центр ЮУрГУ, 2013. 202, [1] с. электрон. версия
- 3. Дерябин, А. В. Теория и методология социально-экономических исследований [Текст: непосредственный] учеб. пособие по направлению "Туризм" А. В. Дерябин, А. В. Дерябина, И. А. Фрейнкина; Юж.-Урал. гос. унт, Каф. Туризм и социал.-культур. сервис; ЮУрГУ. Челябинск: Издательский Центр ЮУрГУ, 2016. 130, [1] с. электрон. версия
- 4. Чудновский, А. Д. Информационные технологии управления в туризме [Текст] учеб. пособие для вузов А. Д. Чудновский, М. А. Жукова. 2-е изд., стер. М.: КНОРУС, 2007. 100, [1] с.
- 5. Чудновский, А. Д. Менеджмент в туризме и гостиничном хозяйстве [Текст] учеб. пособие для вузов А. Д. Чудновский, М. А. Жукова. 2-е изд., стер. М.: КноРус, 2006

б) дополнительная литература:

- 1. Аванесова, Г. А. Культурно-досуговая деятельность: Теория и практика организации [Текст] учеб. пособие для вузов по специальности 100103 "Социал.-культур. сервис и туризм" Г. А. Аванесова. М.: Аспект Пресс, 2006. 235, [1] с.
- 2. Александрова, А. Ю. Международный туризм [Текст] учеб. пособие для вузов по геогр. специальностям А. Ю. Александрова. М.: Аспект Пресс, 2001. 463, [1] с. ил.
- 3. Боголюбов, В. С. Экономика туризма [Текст] учеб. пособие для вузов по специальности 080502 "Экономика и упр. на предприятии туризма и гостинич. хоз-ва" В. С. Боголюбов, В. П. Орловская. М.: Академия, 2005. 189, [1] с.
- 4. Ветитнев, А. М. Курортное дело [Текст] учеб. пособие для вузов по специальности 100103 "Социал.-культур. сервис и туризм" А. М. Ветитнев, Л. Б. Журавлева. 2-е изд., стер. М.: КноРус, 2007
- 5. Дерябин, А. В. Теория и методология социально-экономических исследований [Текст: непосредственный] учеб. пособие по направлению "Туризм" А. В. Дерябин, А. В. Дерябина, И. А. Фрейнкина; Юж.-Урал. гос. унт, Каф. Туризм и социал.-культур. сервис; ЮУрГУ. Челябинск: Издательский Центр ЮУрГУ, 2016. 130, [1] с. электрон. версия
- 6. Самойленко, А. А. География туризма [Текст] учеб. пособие для вузов по специальностям 230500 "Социал.-культур. сервис и туризм", 061100 "Менеджмент организации" А. А. Самойленко. 3-е изд. Ростов н/Д; Краснодар: Феникс: Неоглори, 2008. 359 с. ил.

- 7. Соболева, Е. А. Финансово-экономический анализ деятельности турфирмы [Текст] учеб. пособие по специальностям "Менеджмент орг." и "Туризм" Е. А. Соболева, И. И. Соболев; Рос. междунар. акад. туризма. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Финансы и статистика, 2006. 109, [2] с.
- 8. Соколова, М. В. Мировая культура и искусство Учеб. пособие для вузов по специальности 230500 Социал.-культур. сервис и туризм М. В. Соколова. М.: Академия, 2004. 362, [2] с. ил.
- 9. Солонкина, О. В. Психодиагностика в социально-культурном сервисе и туризме [Текст] учеб. пособие для вузов по специальностям сервиса О. В. Солонкина, Д. М. Рамендик. М.: Академия, 2004. 221, [1] с. ил.
- в) отечественные и зарубежные журналы по дисциплине, имеющиеся в библиотеке: Не предусмотрены
- г) методические указания для студентов по освоению дисциплины:
 - 1. Шмелёва М.В. Туристские формальности: учебно-методическое пособие / М.В. Шмелёва. Ульяновск: УлГУ, 2019. 30 с
 - 2. Социально-культурный сервис и туризм. Тестовые задания. Часть 1. учебное пособие для студентов специальностей 100103 «Социально-культурный сервис и туризм» и 100201 «Туризм»/ под ред. Т.Н. Третьяковой, Н.Н. Нохриной, Ю.А. Сыромятниковой. Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2011 Ч.1 115 с
 - 3. Туроперейтинг: Учебное Пособие / В.В. Жохова, Т.Г. Римская Находка: филиал ФГБОУ ВПО «ВГУЭС» в г. Находке, 2014. 128 с. ISBN 978-5-89694-124-8

из них: учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студента:

- 1. Шмелёва М.В. Туристские формальности: учебно-методическое пособие / М.В. Шмелёва. Ульяновск: УлГУ, 2019. 30 с
- 2. Социально-культурный сервис и туризм. Тестовые задания. Часть 1. учебное пособие для студентов специальностей 100103 «Социально-культурный сервис и туризм» и 100201 «Туризм»/ под ред. Т.Н. Третьяковой, Н.Н. Нохриной, Ю.А. Сыромятниковой. Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2011 Ч.1 115 с
- 3. Туроперейтинг: Учебное Пособие / В.В. Жохова, Т.Г. Римская Находка: филиал ФГБОУ ВПО «ВГУЭС» в г. Находке, 2014. 128 с. ISBN 978-5-89694-124-8

Электронная учебно-методическая документация

Нет

Перечень используемого программного обеспечения:

- 1. Microsoft-Windows(бессрочно)
- 2. Microsoft-Office(бессрочно)
- 3. ФГАОУ ВО "ЮУрГУ (НИУ)"-Портал "Электронный ЮУрГУ" (https://edu.susu.ru)(бессрочно)

Перечень используемых профессиональных баз данных и информационных справочных систем:

1. ООО "Гарант Урал Сервис"-Гарант (бессрочно)

8. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Вид занятий	№ ауд.	Основное оборудование, стенды, макеты, компьютерная техника, предустановленное программное обеспечение, используемое для различных видов занятий
Экзамен	308 (7P)	Стол преподавателя (сервер) — 1 шт. 2. Телевизор — 1 шт. 3. Рабочее место с компьютером — 9 шт. 4. Принтер — 1 шт. 5. Коммутатор — 1 шт. 6. Шкаф для документов — 1 шт. 7. Сплит-система LG UT24/UU24 504 ауд. — 1. Мультимедийный проектор - 1 шт., экран - 1 шт., компьютер - 1 шт. акустическая система - 1 шт. 2. Доска - 1 шт., шкаф для документов - 3 шт. 3. Рабочее место преподавателя - 1 место 405 ауд. — 1. Стол преподавателя — 1 шт. 2. Доска — 1 шт. 3. Экран — 1 шт. 4. Компьютер — 1 шт. 5. Мультимедийный проектор — 1 шт. 6. Акустическая система — 1 шт. 7. Кондиционер — 1 шт. 8. Информационная доска (поворотная) — 1 шт.
Зачет,диф.зачет	308 (7P)	Стол преподавателя (сервер) – 1 шт. 2. Телевизор – 1 шт. 3. Рабочее место с компьютером – 9 шт. 4. Принтер – 1 шт. 5. Коммутатор – 1 шт. 6. Шкаф для документов – 1 шт. 7. Сплит-система LG UT24/UU24 504 ауд. — 1. Мультимедийный проектор - 1 шт., экран - 1 шт., компьютер - 1 шт. акустическая система - 1 шт. 2. Доска - 1 шт., шкаф для документов - 3 шт. 3. Рабочее место преподавателя - 1 место 405 ауд. — 1. Стол преподавателя – 1 шт. 2. Доска – 1 шт. 3. Экран – 1 шт. 4. Компьютер – 1 шт. 5. Мультимедийный проектор – 1 шт. 6. Акустическая система – 1 шт. 7. Кондиционер – 1 шт. 8. Информационная доска (поворотная) – 1 шт.
Практические занятия и семинары	308 (7P)	Стол преподавателя (сервер) — 1 шт. 2. Телевизор — 1 шт. 3. Рабочее место с компьютером — 9 шт. 4. Принтер — 1 шт. 5. Коммутатор — 1 шт. 6. Шкаф для документов — 1 шт. 7. Сплит-система LG UT24/UU24 504 ауд. — 1. Мультимедийный проектор - 1 шт., экран - 1 шт., компьютер - 1 шт. акустическая система - 1 шт. 2. Доска - 1 шт., шкаф для документов - 3 шт. 3. Рабочее место преподавателя - 1 место 405 ауд. — 1. Стол преподавателя — 1 шт. 2. Доска — 1 шт. 3. Экран — 1 шт. 4. Компьютер — 1 шт. 5. Мультимедийный проектор — 1 шт. 6. Акустическая система — 1 шт. 7. Кондиционер — 1 шт. 8. Информационная доска (поворотная) — 1 шт.