**Директор по продажам**

**Срок обучения -** 72 часа, 4 недели

**Форма обучения:** очно-заочная

**Категория слушателей -** лица, имеющие среднее образование, среднее профессиональное или высшее образование

**Цель обучения**: формирование у слушателей компетенций для оптимизации маркетинга и бизнес процессов в отделе продаж.

**Содержание программы:**

Управление отделом продаж

Работа с клиентами

Работа с конкурентами

Планирование продаж

Управление наймом персонала

Бизнес-процессы отдела продаж

Малобюджетный маркетинг для продаж сегмента B2B

**Документ -** удостоверение о повышении квалификации.

   Руководитель программы – Ирина Борисовна Петрова, тел. 265-69-64, 267-99-08, <http://cdo-eip.ru>, petrovaib@susu.ru, zdo-eip@mail.ru, ауд.286/3А, с 9.00 до 17.00